

UNIVERSIDAD NACIONAL AGRARIA DE LA SELVA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA



TESIS

**LA INFORMALIDAD DE LOS PEQUEÑOS EMPRENDIMIENTOS EN LA
CIUDAD DE TINGO MARIA**

PARA OPTAR EL TÍTULO DE:

ECONOMISTA

ELABORADO POR:

Bach. ANDRADE ENCISO, Ronald Anthony

ASESOR

M.Sc. JIMMY BAZAN

Tingo María – Perú

2024



UNIVERSIDAD NACIONAL AGRARIA DE LA SELVA
Tingo María
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
Escuela Profesional de Economía



ACTA DE SUSTENTACIÓN DE TESIS N°46-2024-FCEA-EPE-UNAS

En la Ciudad Universitaria, a los veintitres días del mes de octubre de 2024, a horas 9:27 a.m reunidos en el Auditorio de la Escuela Profesional de Economía de la Universidad Nacional Agraria de la Selva, se instaló el jurado calificador designado mediante Resolución N°174/2023-D-FCEA de fecha 17 de mayo de 2023; a fin de dar inicio a la sustentación del informe de tesis para optar el título profesional de economista, titulada:

**LA INFORMALIDAD DE LOS PEQUEÑOS EMPRENDIMIENTOS
EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA**

A cargo del bachiller en Ciencias Económicas **Ronald Anthony ANDRADE ENCISO**

Luego de la exposición y absueltas las preguntas de rigor acorde con el Reglamento de Grados y Títulos, el jurado calificador procedió a emitir el siguiente fallo:

APROBADO POR : UNANIMIDAD

CALIFICATIVO : BUENO

Acto seguido, a horas 10:16 a.m., el presidente del jurado dio por culminada la sustentación, procediéndose a la suscripción de la presente acta por parte de los miembros del jurado y asesor, quienes dejan constancia de su firma en señal de conformidad.

Tingo María, 23 de octubre de 2024.


.....
M.Sc. María FUERTES ARROYO
Presidente del jurado




.....
M.Sc. Olimber ZEGARRA ALIAGA
Miembro del jurado


.....
Dr. Alex RENGIFO ROJAS
Miembro del jurado


.....
Dr. Jimmy BAZÁN RIVERA
Asesor



"Año del Bicentenario, de la consolidación de nuestra Independencia, y de la conmemoración de las heroicas batallas de Junín y Ayacucho"

CERTIFICADO DE SIMILITUD T.I. N° 329 - 2024 - CS-RIDUNAS

El Director de la Dirección de Gestión de Investigación de la Universidad Nacional Agraria de la Selva, quien suscribe,

CERTIFICA QUE:

El Trabajo de Investigación; aprobó el proceso de revisión a través del software TURNITIN, evidenciándose en el informe de originalidad un índice de similitud no mayor del 25% (Art. 3° - Resolución N° 466-2019-CU-R-UNAS).

Programa de Estudio:

Economía

Tipo de documento:

Tesis

X

Trabajo de Suficiencia Profesional

TÍTULO	AUTOR	PORCENTAJE DE SIMILITUD
LA INFORMALIDAD DE LOS PEQUEÑOS EMPRENDIMIENTOS EN LA CIUDAD DE TINGO MARIA	ANDRADE ENCISO, Ronald Anthony	12 % Doce

Tingo María, 18 de noviembre de 2024

UNIVERSIDAD NACIONAL AGRARIA DE LA SELVA
UNIDAD DE GESTIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

Dr. Tomas Menachó Mallqui

C.C. Archivo



**VICERRECTORADO DE INVESTIGACION
OFICINA DE INVESTIGACION**

UNIVERSIDAD NACIONAL AGRARIA DE LA SELVA

**REGISTRO DE TESIS PARA LA OBTENCION DEL
TITULO UNIVERSITARIO, INVESTIGACIÓN DOCENTE
Y TESISTA**

(Resol. N° 113-2019-CU-R-UNAS)

I. Datos Generales de Pregrado

Universidad	: Universidad Nacional Agraria de la Selva.
Facultad	: Facultad de Agronomía.
Título de tesis	: La informalidad de los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María.
Autor	: Andrade Enciso Ronald Anthony.
Asesor de tesis	: Bazan Rivera, Jimmy Roshimber
Escuela Profesional	: Economía.
Programa de investigación	: Gestión, economía y negocios.
Línea(s) de investigación	: Economía Empresarial, sectores productivos, sociales, cadena de valor.
Eje Temático	: Informalidad
Lugar de ejecución	: Tingo María, Huánuco.
Duración	: Inicio : Octubre 2023 Término : Septiembre 2024
Financiamiento	: FEDU : S/0.00 Propio : S/8,491.80 Otros : S/0.00

Tingo María, Perú, noviembre 2024.

Andrade Enciso Ronald Anthony

Tesista

Bazan Rivera, Jimmy Roshimber

Asesor

DEDICATORIA.

A nuestro Creador, por la salud, por la fe, su gracia
y por la fortaleza que me da para seguir
de pie en esta vida.

A mis queridos padres: Joaquín
Andrade que en vida fue y María Enciso;
madre mía que sin tu esfuerzo y voluntad no
sería nada, a las personas que aprecio y
amistades que constantemente
permanecieron en mi vida y por su apoyo
incondicional.

AGRADECIMIENTOS.

Mi agradecimiento especial va para:

- Gracias a mi alma mater, Universidad Nacional Agropecuaria de La Selva, por brindarme instrucción académica.
- Mis familiares que siempre me han brindado soporte absoluto y moral. Son las personas que más afecto tengo en esta existencia. Gracias a su confianza en mí, ahora logré otro meta. A mi mamá, que se esfuerza todos los días para formarme profesionalmente y ser una persona con altos valores.
- A los docentes, por instruirme e infundir una formación profesional, dándome las herramientas necesarias para desempeñarme profesionalmente.
- A mis verdaderos amigos que a pesar de los años y el camino han contribuido vitalmente con su soporte.
- A mi enamorada que, a pesar de la distancia, me apoya incondicionalmente y me motiva a conseguir mis objetivos.

ÍNDICE DE CONTENIDO

	pagina
DEDICATORIA	iv
AGRADECIMIENTOS	v
ÍNDICE DE CONTENIDO	vi
INDICE DE TABLAS	xi
INDICE DE FIGURAS	xii
RESUMEN	xiii
Abstract.....	xiv
CAPÍTULO I: INTRODUCCIÓN	1
1.1. Planteamiento del problema	1
1.1.1. Contexto.....	1
1.1.2. El Problema de investigación	3
1.1.2.1. Descripción	3
1.1.2.2. Explicación	4
1.1.3. Interrogantes.....	5
1.1.3.1. General.....	5
1.1.3.2. Específicos.....	5
1.2. JUSTIFICACION	5
1.2.1.1. Teórica.....	5
1.2.1.2. Practica.....	6
1.3. OBJETIVOS	6
1.3.1. General	6

1.3.2. Específicos	6
1.4. HIPÓTESIS Y MODELO	6
1.4.1. Formulación de la hipótesis	6
1.4.2. Variables e Indicadores	7
a. Variable dependiente.....	7
b. Variable independiente.....	7
c. Variable independiente.....	7
CAPÍTULO II: METODOLOGÍA	8
2.1 Clase de investigación.....	8
2.2 Tipo de investigación	8
2.3 Nivel de investigación	8
2.4 Población	8
2.5 Muestra	8
2.6 Unidad de análisis	8
2.7 Métodos	9
2.8 Técnicas e instrumentos	9
2.8.1 La sistematización bibliográfica	9
2.8.2 Encuesta.....	9
2.8.3 Estadísticos y econométricos	9
CAPÍTULO III: REVISIÓN BIBLIOGRAFICA	10
3.1. Informalidad (variable Y)	10
3.1.1. Teoría legalista	10
3.1.2. Banco Mundial sobre la Economía Informal	10
3.1.3. Teoría de la evolución temporal en la informalidad	11

3.1.4. La corriente institucionalista de la informalidad.....	12
3.2. Grado de estudio de los emprendedores (Variable X1)	12
3.2.1. Escolaridad	12
3.2.2. A mayor educación menor informalidad.	13
3.3. Nivel de ingreso de los pequeños emprendimientos (variable X2).....	13
3.3.1. Ingreso salarial	13
3.3.2. Aumento de salarios y disminución de desigualdad.....	13
3.4. Marco Conceptual	14
3.4.1. Cultura tributaria.....	14
3.4.2. Nivel de conocimientos.	15
3.4.3. Informalidad.	15
3.4.4. Comercio Informal.....	16
3.4.5. Emprendimiento.	16
3.4.6. Pequeños Emprendimientos.	16
3.4.7. Costo de Formalización	16
CAPÍTULO IV: RESULTADOS	17
4.1 Datos personales.....	17
4.1.1 Tipo de negocio y emprendimiento	17
4.1.2 Genero	18
4.1.3 Edad	18
4.1.4 Estado civil	19
4.1.5 Lugar de procedencia.....	20
4.2 Informalidad (Y)	21
4.2.1 Años de permanencia en la informalidad	21

	ix
4.2.2	Motivo por la cual no pagan impuestos22
4.2.3	Pago de impuesto23
4.2.4	Disposición a pagar impuesto24
4.2.5	Disposición a ser formal si los ingresos suben.....25
4.2.6	Beneficios de ser formal.....26
4.3	Educación.....27
4.3.1	Grado de estudio de los emprendedores27
4.4	Ingreso en soles28
4.4.1	Ingreso de los pequeños emprendimientos28
4.4.2	Porcentaje de utilidad29
4.5	Contraste de hipótesis.....30
4.5.1	Hipótesis.....30
a.	Variable dependiente Y30
b.	Variable independiente X1.....30
c.	Variable independiente X2.....30
4.5.2	Modelo de la Investigación31
4.6	Análisis de indicadores estadísticos.....33
CAPÍTULO V: DISCUSIÓN DE RESULTADOS.....37	
5.1.	Interpretación de los resultados37
5.2.	Comparación con otros resultados.....37
CONCLUSIONES39	
RECOMENDACIONES40	
REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS.....41	
ANEXOS.....47	

INDICE DE TABLAS

Tabla	Página
1 GENERO DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA.....	18
2 REGRESIÓN ESTADÍSTICA	32
3 PRUEBA DE HETEROSCEDASTICIDAD: WHITE: PRUEBA DE WHITE.....	33

INDICE DE FIGURAS

Figura	Página
1 TIPO DE NEGOCIO Y/O EMPRENDIMIENTO DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA	17
2 EDAD DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA.....	18
3 ESTADO CIVIL DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA	19
4 LUGAR DE PROCEDENCIA DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS EN TINGO MARÍA	20
5 AÑOS DE PERMANENCIA DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA	21
6 MOTIVO POR LA CUAL LAS PERSONAS ENCUESTADAS NO PAGAN IMPUESTO.....	22
7 CALIFICACIÓN DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS POR PAGAR IMPUESTOS EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA ..	23
8 DISPOSICIÓN DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS SI ESTARÍAN DISPUESTOS A PAGAR IMPUESTOS EN LA CIUDAD TINGO MARÍA.....	24
9 DISPOSICIÓN A SER FORMALES DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS SI LOS INGRESOS SUBEN EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA.....	25
10 CONOCIMIENTOS DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS SOBRE LOS BENEFICIOS DE SER FORMAL EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA	26
11 HISTOGRAMA DE AÑOS DE EDUCACIÓN DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA.	27
12 INGRESO DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA	28
13 PORCENTAJE DE UTILIDAD QUE GENERAN LOS EMPRENDIMIENTOS DE LAS PERSONAS ENCUESTADAS EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA.....	29
14 PRUEBA DE NORMALIDAD	32
15 DISTRIBUCIÓN F DE FISHER TEÓRICO	35
16 DISTRIBUCIÓN T DE STUDENT TEÓRICO.....	36

RESUMEN

La finalidad del trabajo de investigación fue estudiar los principales factores de la informalidad en las pequeñas empresas del municipio de Tingo María que inicialmente se presume son por el grado de instrucción y por nivel de ingreso de los emprendedores la metodología utilizada en esta investigación está basado en una investigación cuantitativa, el método hipotético-deductivo. Diseño no experimental de corte transversal. El tamaño de la muestra es de 77 pequeñas empresas del municipio de Tingo María. Los resultados arrojaron que uno de los factores más relevantes por la cual el crecimiento de la informalidad en los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María es la ganancia neta de los pequeños emprendedores. Un aumento del 1% de utilidad, disminuye la informalidad en 0.21 años.

En referencia al ingreso, el 65% de ellos solo llega alcanzar hasta el sueldo mínimo de 1250 soles coma y sin embargo un poco más del 40% de la población encuestada pasa del sueldo mínimo y el porcentaje de utilidad que el 70% de la población encuestada tiene un porcentaje de utilidad de sus emprendimientos menos o igual al 30%, y un 30% de personas encuestadas alcanza mayor al 30% de utilidad. Concluyendo que la informalidad se debe al nivel de ingreso de los emprendimientos y si que esta sube habrá menos ingreso. A pesar de que los años de escolaridad tuene una influencia negativa en los años de informalidad no es significativa en el modelo; un año de escolaridad disminuye la informalidad en 0.11 años, al final, se demuestra que la informalidad es una forma de escapatoria para salir de la posición en la que se hallan.

Palabras claves: informalidad, grado de instrucción, ingreso, incumplimiento normativo

The Informality of the Small Start-Ups in the City of Tingo Maria

Abstract

The purpose of the research work was to study the principal factors of the informality of the small businesses within the Tingo Maria municipality [in Peru,] for which initially it was assumed that it was due to the level of instruction and the level of income of the entrepreneurs. The methodology that was used in this research was based on quantitative research [where] the method [was] hypothetical-deductive. The design was non-experimental, of a cross-sectional cut. The sample size was of seventy seven small businesses within the Tingo Maria municipality. The results put out that one of the most relevant factors for which there is growth of the informality among the small start-ups in the city of Tingo Maria is the net profit of the small business entrepreneurs. An increase of 1% in the utility, [caused a] decrease in the formality by 0.21 years.

Regarding the income, 65% of them only achieved a minimum wage of 1250 soles comma, and nonetheless, a little over 40% of the population that was surveyed surpassed the minimum wage, and the percentage of the utility [was] that 70% of the population that was surveyed had a percentage of utility for its entrepreneurs [that was] less than or equal to 30%, and 30% of the people that were surveyed achieved a utility greater than 30%. It was concluded that the informality was due to the level of income of the entrepreneurs and if this rises, there will be less income. In spite of the fact that the years of teaching have a negative influence on the years of informality, it is not significant for the model; one year of teaching decreased the informality by 0.11 years; in the end, it was shown that the informality is a form of escape in order to get out of the position in which they find themselves.

Keywords: informality, level of instruction, income, lack of compliance with standards.

CAPÍTULO I: INTRODUCCIÓN

1.1. Planteamiento del problema

1.1.1. Contexto

Para (Cañari, 2022) los emprendimientos informales tienen ventajas y desventajas, pero cuando llegan a formalizarse, tienen que pagar impuestos, además, tienen que realizar un sinnúmero de trámites en entidades estatales. Los empresarios saben que una de las variantes, si no la más importante, es el sobre costo de la formalización, que es uno de los más caros en países latinoamericanos. Gran parte de los empresarios sienten que no tienen ningún sentido de protección estatal bajo la regulación formal, ya sea en términos de salud o seguridad de los ciudadanos.

La informalidad es una anomalía cimentada que evidencia un porcentaje significativo de desafíos macroeconómicos que tienen las naciones, principalmente en las naciones en vías de crecimiento (María José Bernal Gaviria, 2022).

El grado o nivel de estudio de los emprendedores es uno de los estudios aplicados, con la finalidad de conocer si es el motivo principal de los emprendedores seguir es la misma circunstancia informal, el nivel educativo, sujeto a la decreciente condiciones del empleo, delimitan que opten por una postura formal (García & Duarte, 2021).

Los factores económicos (el nivel de utilidad) de los emprendimientos, los ejemplos que incluyen una rentabilidad escasa, sueldos, carencia de seguridad social, mala estabilidad laboral, desigualdad de género, instrucción académica insuficiente, marco legal fiscal son lo que obstaculiza el cambio a la formalidad, falta de proporción de oportunidades debido a la carencia de habilidades (Narváez Zurita et al., 2022).

En la investigación de la Encuesta Nacional de Hogares (Enaho), arroja que, en 2022, la informalidad perjudica aproximadamente a 13.4 millones de trabajadores, lo que corresponde al 75.7% de los empleos a nivel nacional. Esta problemática se agudiza

especialmente en las áreas rurales, donde supera el 95% frente al 70.5% inscrito en las zonas urbanas. Además, la ocupación agropecuaria es la más perjudicada por dicho hábito, al sumar 4.1 millones de empleos informales, como resultado de, entre otras cosas, la baja productividad del sector (ENAHO, 2020)

En Perú, las Mypes representan más del 95% de todos los negocios, producen el 47% del Producto Interno Bruto (PBI) y dan ocupación a más del 79% de los habitantes activos. Sin embargo, el negocio se ubica en la economía informal del Perú, donde el 74% de las PYMES son informales, debido a que la mayoría de ellas se encuentran insatisfechas en varios aspectos. (Pantigoso, 2020).

En 2014, más del 81% de las empresas creían que existía rivalidad informal en sus principales productos. A nivel del sector empresarial, las microempresas concentraron la mayor proporción (84,2%), mientras que las grandes y medianas empresas concentraron una menor proporción de la competencia informal (65,3%). En el mismo año, menos del 40% de los emprendimientos expresaron que la informalidad era uno de las tres causas que restringían el crecimiento de las mismas. Entre otros elementos, más del 35% de las empresas respondió a un requerimiento limitado, menos del 35% respondió a dificultades de financiamiento y el 30,6% respondió a una reglamentación fiscal excesiva (INEI, 2019).

A nivel regional, “una proporción significativa de todos los vendedores informales (84%) desconocen las normas tributarias, ya que una proporción significativa del 64% indicó que nunca han sido hablados o instruidos por las autoridades fiscales. El 82% de los vendedores informales sienten que formalizar su establecimiento es costoso y no está fácilmente disponible, según lo cual siguen sometidos al incumplimiento, creen que es un proceso gravoso y requiere dinero. Una reducida proporción (18%) piensa que el costo no es elevado” (Cajaleon, 2020).

1.1.2. El Problema de investigación.

Determinar el tiempo de permanencia de la informalidad de los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María, que inicialmente se presume son por la educación (grado de instrucción y cultura financiera) y los factores económicos (la utilidad).

1.1.2.1. Descripción.

En la ciudad de Tingo María, uno de los factores más alarmantes de los pequeños emprendedores es que toman poca o casi nada de interés por ser formales ya que no ven algún tipo de incentivo o algo productivo por parte del estado. Ello afecta de manera directa a los emprendimientos formales, ya que no tienen responsabilidades con el estado y la competencia suele tener bajos costos en la fijación de los precios. Una de las causas de la informalidad de pequeños emprendimientos en Tingo María, puede ser causada por varias razones, entre las cuales se incluyen:

Precaria educación y capacitación empresarial: Muchos propietarios de pequeños negocios en la región Huánuco no tienen la educación o capacitación empresarial necesaria para llevar adelante un negocio formal y cumplir con las regulaciones y requisitos legales.

Barreras económicas: El costo de establecer y mantener un negocio formal en Tingo María puede ser prohibitivo para algunos emprendedores, especialmente aquellos que tienen recursos financieros limitados.

Regulaciones gubernamentales complejas: El cumplimiento de las regulaciones gubernamentales puede ser confuso y oneroso para los propietarios de pequeñas empresas. Esto puede desalentar a algunos empresarios de buscar la formalización de sus negocios.

Ausencia de acceso a servicios prestaciones formales: Los pequeños empresarios en Huánuco pueden tener dificultades para acceder a servicios financieros formales, como préstamos bancarios, lo que puede hacer que sea difícil para ellos establecer y mantener un negocio formal.

Cultura empresarial informal: En algunas partes de Huánuco, la cultura empresarial informal puede ser la norma y se puede ver como algo positivo. Esto puede hacer que los propietarios de pequeñas empresas no vean la obligación de formalizar sus emprendimientos.

1.1.2.2. Explicación

Una de las razones de la existencia del sector informal es los altos Costes procesales, incluyendo visitas y permanencia, Por lo tanto, conduce a una reducción de los ingresos fiscales, por lo que el gobierno disminuirá las obras publicas (Daniel, 2016). Del mismo modo la informalidad se genera básicamente por la limitada y/o desconocimiento de cultura tributaria, así como también el grado de instrucción de los emprendedores, falta de incentivos del gobierno, barreras económicas al no poder contar con financiamiento suficiente para mantener su negocio (Delgado & Mendieta, 2015).

El estudio se centrará en el grado o nivel de estudio de los emprendedores ya que, en uno de los estudios aplicados, para saber qué los inducen a la informalidad: la huida o la exclusión. Los resultados indicaron que los ingresos que obtienen los trabajadores informales son mayores y que asumen esta actividad como un medio de sustento; En otras palabras, hay ciertos factores, como las horas de trabajo no remunerado, la remuneración del trabajo remunerado y el mantenimiento, preservación y equilibrio de la relación familiar que actúan como motivos de informalidad, especialmente entre las mujeres. También un bajo nivel de educación junto con la mala calidad del empleo genera límites a la migración al sector formal.(García & Duarte, 2021).

La informalidad está inversamente relacionada con el nivel de instrucción de los habitantes activos y el nivel de crecimiento industrial de los municipios, como revela otro estudio. También encuentra que una sociedad excesivamente enorme produce un resultado favorable sobre la informalidad, lo que señala que podrían haber insuficiencia gubernamental o capacidades institucionales que impacten sobre la determinación de formalización(García Cruz, 2011).

Los factores económicos (el nivel de utilidad) de los emprendimientos en la ciudad de Tingo María, ya que básicamente la informalidad se origina por este problema. Según investigaciones sobre la industria textil del Ecuador, se encuentra que la industria se desarrolla en la economía sumergida y tiene muchos problemas como bajos ingresos, bajos salarios, la carencia de seguridad social, mala seguridad laboral, desigualdad de género, capacitación profesional insuficiente e impuestos imperfectos y las leyes; lo que dificulta la transición a la formalidad debido a la carencia de habilidades y la escasez de un marco de igualdad de oportunidades (Narvárez Zurita et al., 2022).

1.1.3. Interrogantes.

1.1.3.1. General

¿De qué manera el grado de instrucción y el nivel de ingreso incide en la informalidad en los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María?

1.1.3.2. Específicos.

- a) ¿Cuáles son las características de la informalidad de los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María?
- b) ¿De qué manera influyen las características sociales y en qué modo el grado de estudio en los emprendedores influye en la informalidad de los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María?
- c) ¿Cuáles son las características económicas y en qué medida el nivel de ingreso de los pequeños emprendimientos contribuye de manera negativa a la formalidad?

1.2. JUSTIFICACION

1.2.1.1. Teórica

La investigación permitirá determinar las causas de los crecientes emprendimientos informales y las consecuencias de este hecho, proponer alternativas para revertir esta situación, que beneficiarían al país y a los propios emprendimientos, servirá de antecedente

para futuras investigaciones. Esto será de mucha utilidad para que el estado y los municipios tomen decisiones y así tener más ingresos propios.

1.2.1.2. Practica

Las conclusiones del sondeo permitirán a la Municipalidad Provincial de Leoncio Prado (MPLP) adquirir información necesaria para así adoptar posiciones sobre la informalidad en las pequeñas empresas.

Así mismo también beneficiara no solo a la provincia de Leoncio Prado, sino a los pequeños emprendimientos ya que ellos son la base para que la economía de la comunidad crezca.

1.3. OBJETIVOS

1.3.1. General

Determinar si el grado de instrucción y el nivel de ingreso tienen impacto significativo en la informalidad en los pequeños emprendimientos de la ciudad de Tingo María.

1.3.2. Específicos

- a) Determinar las condiciones de la informalidad en los pequeños emprendimientos de la ciudad de Tingo María.
- b) Determinar las características del grado de instrucción de los emprendedores en la formalización de sus negocios.
- c) Determinar la magnitud de las características de nivel de ingreso de los emprendimientos de la ciudad de Tingo María.

1.4. HIPÓTESIS Y MODELO

1.4.1. Formulación de la hipótesis

En la investigación, se plantea la siguiente hipótesis. “El grado de instrucción de los emprendedores y así mismo el nivel de ingresos de los emprendimientos y de cómo estas influyen de manera significativa en la informalidad de la ciudad de Tingo María”.

1.4.2. Variables e Indicadores

a. Variable dependiente

Y = informalidad (cuantitativo continuo)

Indicadores

Y_1 = tiempo de permanecía en ser informal.

b. Variable independiente

X_1 = el grado de instrucción de los emprendedores.

Indicadores.

X_{11} = años de escolaridad.

c. Variable independiente

X_2 = el nivel Ingresos.

Indicadores.

X_{21} = el nivel de utilidad de los emprendedores en soles.

X_{22} = porcentaje de utilidad.

CAPÍTULO II: METODOLOGÍA

2.1 Clase de investigación

Es de tipo práctica ya que pretende brindar información útil para generar alternativas de solución a problemas en un momento dado, este conocimiento específico obtenido sobre la informalidad realmente sirve como solución a un problema real, al permitir la transformación de las condiciones actuales con miras a mejorar las condiciones socioeconómicas de los emprendedores.

2.2 Tipo de investigación

El análisis responde a un diseño no experimental de corte transversal, porque se analizó el problema de investigación en un cierto tiempo.

2.3 Nivel de investigación

El trabajo de investigación expuesto se incide en el tipo de investigación explicativa, empleando un enfoque cuantitativo ya que explica los efectos que tiene el grado de instrucción y el nivel de ingreso de los emprendimientos en la informalidad.

2.4 Población

La población está compuesta por emprendedores de la zona de Tingo María.

$N = 77$

2.5 Muestra

Se utilizó una muestra dirigida, con criterios subjetivos y en función del estudio a realizar. Dado el criterio expuesto y la dimensión de la población, estas herramientas funcionarán para el 100% de la población (Sampiere, 2017).

2.6 Unidad de análisis

Está constituido por los pequeños emprendimientos de la ciudad de Tingo María, departamento Huánuco, provincia de Leoncio Prado.

2.7 Métodos

En la investigación el método utilizado es el hipotético-deductivo porque existen datos y teorías; se trata de un estudio aplicado, que inicia de lo genérico (enfoque teórico de aprobación confirmada) a la existencia específica, es decir de la premisa a la conclusión.

2.8 Técnicas e instrumentos

2.8.1 La sistematización bibliográfica

El objetivo es organizar material previamente seleccionado que pueda servir de apoyo a las actividades a lo largo del curso a través de la elaboración de fichas bibliográficas y todo lo relacionado a ellas (Instituto de profesores Artigas, 2022).

2.8.2 Encuesta

Es un procedimiento de recolección de información para ser aplicada a las pequeñas empresas del municipio de Tingo María, las cuales recolectaron información relevante sobre las principales causas de la informalidad.

2.8.3 Estadísticos y econométricos

Se utilizó programas como Excel, SPSS y Eviews ya que dichos programas ayudaron a facilitar el análisis estadístico.

CAPÍTULO III: REVISIÓN BIBLIOGRAFICA

3.1. Informalidad (variable Y)

3.1.1. Teoría legalista.

Esta perspectiva teórica asocia a la economía informal con un grupo de emprendedores que deciden arriesgarlo todo para iniciar un negocio, sin embargo, sabiendo que el proceso de registro formal de una empresa requiere tiempo y esfuerzo personal además del proceso de formalización, sumado a ello los excesivos costos requeridos. Esta situación se torna insostenible para los empresarios que inician sus actividades con escaso capital (Feisten, 2000). El requisito estatal de formalización de las empresas se ha convertido en un obstáculo insuperable, por lo que más empresarios han decidido iniciar negocios de manera informal (Perry, 2008).

Bajo este enfoque, en países con marcos regulatorios muy exigentes y burocráticos, la hostilidad del sistema de formalización se convierte en una razón para la informalización de las empresas y el trabajo, lo cual conlleva mucho tiempo en los procesos a ser formales y al paso del tiempo muchos, sino es que decir la mayoría prefiere seguir siendo informales. Sin embargo, como sugiere la teoría el marco regulador no está estandarizado y cada estado hace uso de criterios que distan unos de otros.

3.1.2. Banco Mundial sobre la Economía Informal.

Define la economía informal como el conjunto de actividades económicas que operan fuera del marco regulador del gobierno, esto incluye a empresas que no están registradas legalmente, trabajadores sin contrato formal y aquellos que no están cubiertos por los sistemas de seguridad social. Estas actividades pueden incluir desde vendedores ambulantes hasta pequeñas y medianas empresas que no cumplen con la legislación tributaria o laboral.

En este sentido, la economía informal representa una falta de formalización en términos de registro, cumplimiento normativo, y contribuciones fiscales, lo cual genera una importante pérdida de ingresos tributarios para los gobiernos.

En su investigación sobre la transición de la informalidad a la formalidad, mencionan que uno de los obstáculos más importantes para las empresas informales, es el tiempo necesario para cumplir con los requisitos legales. Muchas empresas permanecen en la informalidad precisamente porque el proceso de formalización (en términos de tiempo requerido para registro, pago de impuestos, etc.) es demasiado largo o burocrático (Banco Mundial, 2008).

Uno de los principales hallazgos de los estudios del Banco Mundial, es que la burocracia y el tiempo necesario para cumplir con las regulaciones formales actúan como barreras para que las empresas se formalicen (Banco Mundial, 2021). En economías donde el proceso de registro de una empresa es largo, complicado y costoso, muchos pequeños empresarios prefieren operar de manera informal (de Soto, 2001).

En este contexto, el tiempo se convierte en un indicador importante para medir el nivel de informalidad, ya que las empresas que logran formalizarse suelen dedicar un tiempo considerable a cumplir con la normativa legal, mientras que las empresas informales minimizan este tiempo al operar fuera de la ley.

3.1.3. Teoría de la evolución temporal en la informalidad.

Para Hernando de Soto, la informalidad es una solución sensata al excedente de intervención gubernamental que concede garantías y genera ingresos para unos pocos. Si se eliminan las regulaciones, se eliminará también la informalidad, lo que garantizará al desarrollo económico y a los comercios perfectos. Para el autor más famoso, la informalidad comprende actividades no inscritas y no sólo de reducida fracción o empresas que tienen una frontera común con la forma jurídica donde los individuos se refugian cuando los costos de cumplir las leyes son superiores a los beneficios. Siguiendo esta visión parasitaria, las

razones para mantenerse informal son evitar como: La de pertenecer a un sindicato, las de pago de prestaciones sociales, las medidas salariales mínimas, las que están previstas por ley para el proceso de registro formal de empresas y sumándole a ello el tiempo que conlleva cada proceso (Soto, 1987).

Básicamente esta teoría examina cómo el sector informal cambia a lo largo del tiempo debido a varios factores económicos, sociales y políticos. Esta teoría sugiere que la informalidad económica no es un fenómeno estático, sino que evoluciona en respuesta a cambios en el entorno económico y político.

3.1.4. La corriente institucionalista de la informalidad

Según el concepto de parasitismo del flujo de pensamiento institucionalista, los emprendimientos o representantes económicos actúan de forma completamente racional para posicionarse como organizaciones informales y permanecer en el campo para escapar de impuestos y otros gastos de transacciones derivadas de la actividad estatal. Como resultado, este porcentaje de producción compiten deslealmente con las unidades de producción formales, estrechando sus mercados y erosionando su productividad. Esta visión da un giro de 180 grados a la causalidad, convirtiendo la falta formalidad en una causa que detiene el desarrollo económico y causa improductividad en todo el sector económico. La corrupción del estado y la ineficiencia de la misma mantiene a flote el sector(Maloney, 1998).

3.2. Grado de estudio de los emprendedores (Variable X1)

3.2.1. Escolaridad.

En términos de educación, los primeros estudios realizados en naciones en crecimiento indican que la posibilidad de laborar particularmente (informalmente) es mayor entre las personas con bajo nivel de instrucción.

En términos más amplios ser trabajador por cuenta propia caracteriza a personas expuestas laboralmente (vulnerables) que no tienen suficiente escolaridad tanto en cantidad como en calidad. Cantidad (porque es la condición que refleja el promedio más bajo) y calidad

(ya que respecto a los trabajadores los individuos provienen de municipios). Además, encontramos que existe evidencia de que un aumento del tiempo de instrucción disminuye la posibilidad de trabajar particularmente y, viceversa, aumenta la probabilidad de ser empleador **(Blanchflower, 2000)**.

Un ejemplo de ser empleadores es la consolidación de carrera, ya que más años aumentan la probabilidad de alcanzar este estatus, combinado con un alto nivel de educación, aunque no superior al de un individuo asalariado. Asimismo, la edad, como característica con efectos positivos, puede reflejar la relevancia del aprendizaje al anular los efectos de la educación superior **(Cea & Ignacia Contreras, 2002)**.

3.2.2. A mayor educación menor informalidad.

Mientras tanto, en el caso de México, los trabajadores con instrucción superior a primaria tienen menos riesgos de abandonar el sector informal, mientras que aquellos con educación secundaria o capacitación técnica tienen significativamente menos riesgos de abandonar el sector formal **(Calderón-Madrid, 2000)**.

3.3. Nivel de ingreso de los pequeños emprendimientos (variable X2)

3.3.1. Ingreso salarial.

En términos de nivel de ingreso, utilizando Brasil como ejemplo, descubrieron que los trabajadores de reducidos salarios en el sector formal tienen más probabilidades de pasar al sector informal, mientras que los trabajadores con salario alto en el sector informal se mudan con mayor reiteración al sector formal. En todas las edades, los trabajadores formales con salarios más altos tienen una probabilidad ligeramente mayor de permanecer en el grupo formal que los laboradores con salarios más bajos, pero la diferencia cuantitativa es pequeña **(Gomes et al., 2020)**.

3.3.2. Aumento de salarios y disminución de desigualdad

La investigación profundiza en la correlación entre el aumento de los salarios mínimos y la disminución de la diferencia de ingresos en los países de Sudamérica. A lo largo del

período 2002-2011, se observó que estas dos tendencias se superponían. Sin embargo, nuestros hallazgos indican que, si bien el aumento de los salarios mínimos tuvo un impacto mínimo en las personas afectadas por la pobreza que dependían de ellos, no fue lo suficientemente sustancial como para reducir la desigualdad. Concluimos que la forma más eficaz de marcar una diferencia tangible para las personas de bajos ingresos es abordar las prácticas laborales informales y hacer cumplir las leyes laborales de manera más rigurosa (Olarte & Rososa, 2020).

La correlación entre informalidad laboral y miseria es un hecho ampliamente reconocido. En la capital de Colombia, Bogotá y su Área Metropolitana, se realizó un estudio para examinar el vínculo entre la informalidad laboral y la escasez tanto económica como multidimensional. Se empleó la encuesta de Propósitos Múltiples para estimar el grado de informalidad laboral, las disparidades salariales, así como indicadores de pobreza. Además, este estudio concluyó que la formalización y el cierre de brechas por segmentación pueden conducir a la reducción de la pobreza. También resaltó las diferencias significativas entre varias zonas rurales como urbanas (Torres et al., 2022).

3.4. Marco Conceptual

3.4.1. Cultura tributaria.

Conciencia del sujeto de una comunidad determinada sobre el sistema tributario y sus competencias. (Aguirre & Silva, 2019, pág. 57).

Es la agrupación de valores, convicciones y actitudes que comparte un grupo de personas respecto de la tributación y las leyes que la rigen. Esto se interpreta en un comportamiento que se expresa en la ejecución permanente de las obligaciones tributarias basado en la razón, la confianza y la seguridad. Declaración de los valores de la ética personal, la obediencia a la ley, el deber ciudadano y la participación social de los contribuyentes que los llevan al cumplimiento natural y voluntario de sus obligaciones tributarias. (Leon & Zamudio, 2019, pág. 22).

3.4.2. Nivel de conocimientos.

Se interpreta como un conjunto de información adquirida por el ser humano sobre la condición y sobre sí mismo. Es la acumulación de información obtenida a través de la ciencia o la experiencia. Asumimos que el conocimiento es el aprendizaje o dominio de entidades con inteligencia, transformándolas así en objetos de acción intelectual.

Todo hecho de conocimiento supone una alusión o vínculo mutuo entre sujetos u objetos. Filosóficamente hablando, conocimiento denota el conocimiento teórico de los objetos, sus propiedades, sus patrones, su familiaridad, en resumen, dominar la exactitud o al menos escudriñar ambiciosamente (Cajaleon, 2020, pág. 37).

3.4.3. Informalidad.

Es la agrupación de entidades, laboradores y acciones que actúan alejados de los ámbitos legítimos y regulatorios que rigen el sector económico. Por lo tanto, ser parte de la actividad informal significa hallarse libre de la carga fiscal y de las regulaciones legítimas, igualmente significa no tener apoyo ni servicios estatales (Loayza, 2019, pág. 2).

La identificación de fenómenos tan complejos y actividades económicas alejadas de los marcos legales y regulatorios puede describirse mejor como variables no observadas, es decir, que no pueden medirse con precisión debido a su gran escala (Gómez, 2020).

Es un grupo de unidades económicas que infringen con todas las deudas tributarias (Aguirre & Silva, 2019, pág. 58).

Del mismo modo, es una cualidad, característica, condición y estado del ser: no sujeto a ninguna forma, libre de protocolo, libre de normas consuetudinarias, formales, solemnes o ceremoniales; no convencional, no remunerado, no obligatorio, no profesional, atípico, sin precedentes. En este caso la informalidad en un país es: los trámites burocráticos para registrarse formalmente como trabajador o empresario más los costos impositivos y también la percepción de que los bienes públicos no se reciben de manera eficiente. (Leon & Zamudio, 2019, pág. 20).

3.4.4. Comercio Informal.

La economía informal o simplemente economía sumergida, es el grupo de la economía que no se presenta en las estadísticas legales de las Cuentas Nacionales, por lo que se no se sabe su cálculo exacto y su repercusión en el crecimiento Económico Nacional, lo que supone un importante hándicap para la elaboración de la política económica, la política fiscal y la política tributaria en su conjunto (Barragán, 2021, pág. 44).

3.4.5. Emprendimiento.

El emprendimiento consiste en crear nuevas empresas, revitalizar las existentes y ayudar a las empresas a crecer en los mercados extranjeros, entre otras actividades. Su desarrollo está estrechamente vinculado con las fuerzas productivas de los países donde se lleva a cabo, así como con el crecimiento económico y el desarrollo social que permiten formar círculos empresariales saludables necesarios para seguir avanzando (Duarte, 2019, pág. 3).

El término emprendimiento proviene del francés entrepreneur, que significa “pionero”, y etimológicamente habla de un hombre con capacidad de realizar esfuerzos adicionales por objetivos definidos, aunque actualmente sólo se utiliza en referencia a un nuevo negocio o emprendimiento iniciado por un individuo o grupo. (Editorial Etecé, 2022, pág. 1).

3.4.6. Pequeños Emprendimientos.

Son establecimientos de pequeña escala dirigidas por una o más personas para producir o vender un bien o servicio, donde las ganancias mantienen el negocio y cubren los costos de vida del empresario. El número de empleados como máximo es de 50 personas y su volumen de ventas solo pueden llegar hasta 850 UIT (Duarte, 2019, pág. 9).

3.4.7. Costo de Formalización.

Estos surgen de la diligencia que debe ejecutar un empresario para crear un negocio o empresa, inscribirse en el Registro Único de Contribuyentes (RUC), autorización o permisos que se necesitan para empezar una función comercial, el coste que implica realizar este procedimiento y el tiempo (Cárdenas, 2015, pág. 11).

CAPÍTULO IV: RESULTADOS

4.1 Datos personales

4.1.1 Tipo de negocio y emprendimiento

Figura 1

Tipo de negocio y/o emprendimiento de las personas encuestadas en la ciudad de Tingo María



En la figura 1. Se puede observar que los pequeños emprendimientos están basados en 7 rubros dentro de las cuales la que más destaca con más del 25% de los emprendimientos encuestados es bisutería artesanal, siguiendo con más del 20% de los encuestados se dedican a chocolate y café de la misma zona, menos del 20% son pequeños emprendimientos de postres artesanales, el 10% de la población se dedica a plantas y flores, el rubro de miel artesanal y arte conceptual están con el 5%.

4.1.2 Genero

Tabla 1

Genero de las personas encuestadas en la ciudad de Tingo María.

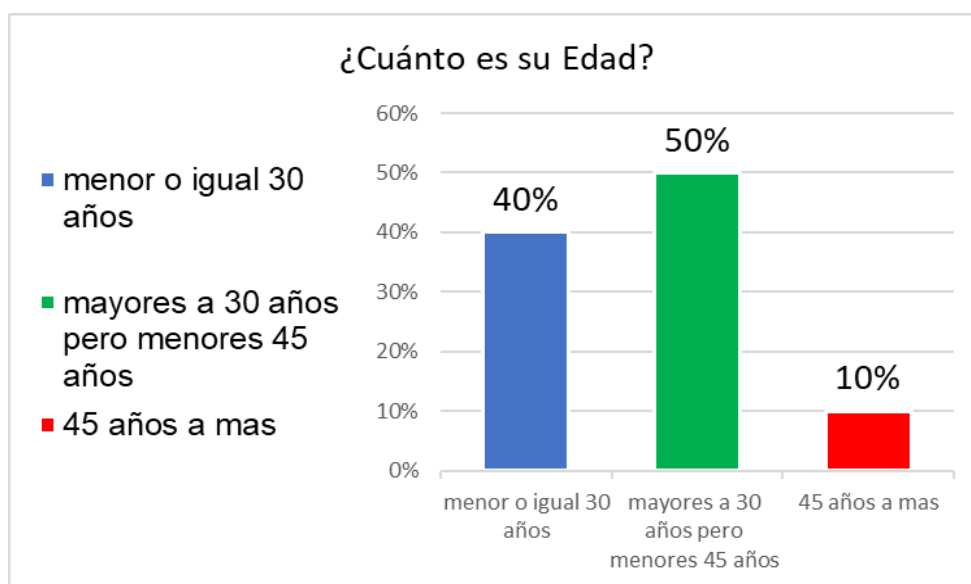
GENERO	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Femenino	50	65%
Masculino	27	35%
TOTAL	77	100%

Cómo se puede observar en la siguiente tabla menos del 40% de la población encuestada este sexo masculino, por otro lado, más del 60% de los emprendedores encuestados son mujeres por lo que se puede decir que la predominancia del sexo femenino es mayor al del sexo masculino.

4.1.3 Edad

Figura 2

Edad de las personas encuestadas en la ciudad de Tingo María.



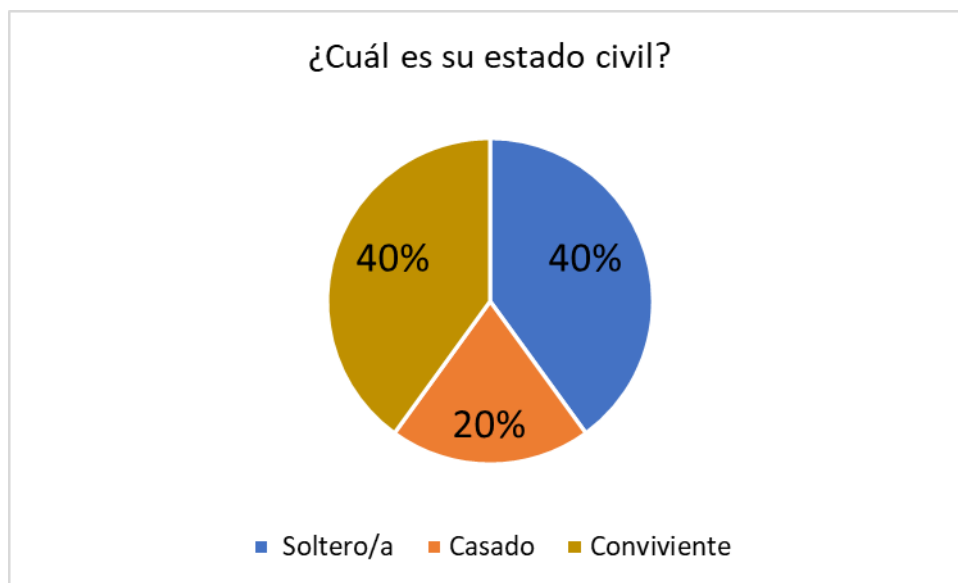
En la figura número 3 el 50% de los encuestados están entre 30 a 45 años, el 40% tiene la edad hasta 30 años o menor que ella y por último el 10% de la población encuestada

entre los emprendedores tienen la edad de 45 años a más. Por lo que se puede decir que la gran mayoría, pero si emprendedores son jóvenes/adultos

4.1.4 Estado civil

Figura 3

Estado civil de las personas encuestadas en la ciudad de Tingo María.

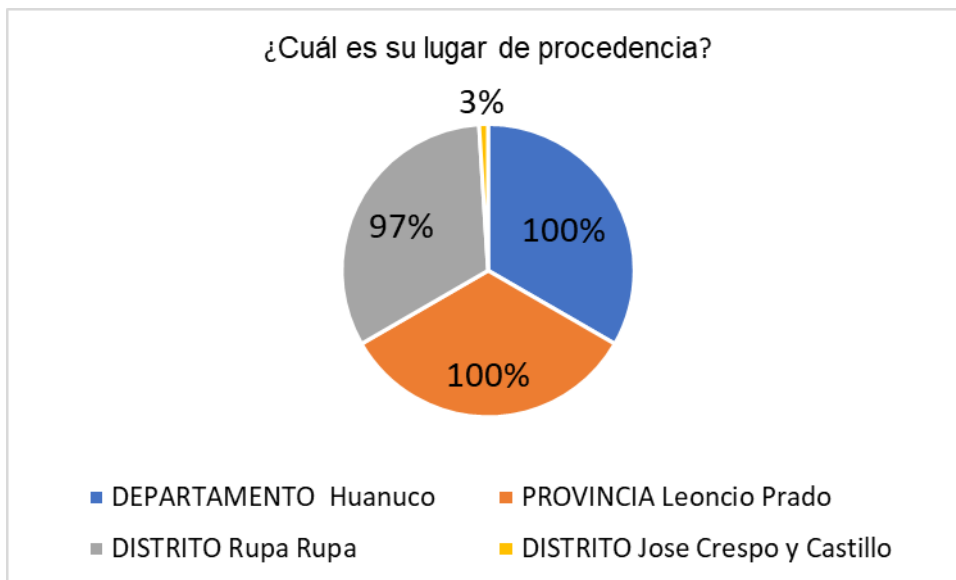


Cómo se puede observar en la siguiente figura de los encuestados, el estado civil del 80% de los emprendedores está entre soltero y conviviente con 40% cada uno respectivamente y solo el 20% de los emprendedores están casados.

4.1.5 Lugar de procedencia

Figura 4

Lugar de procedencia de las personas encuestadas en Tingo María.



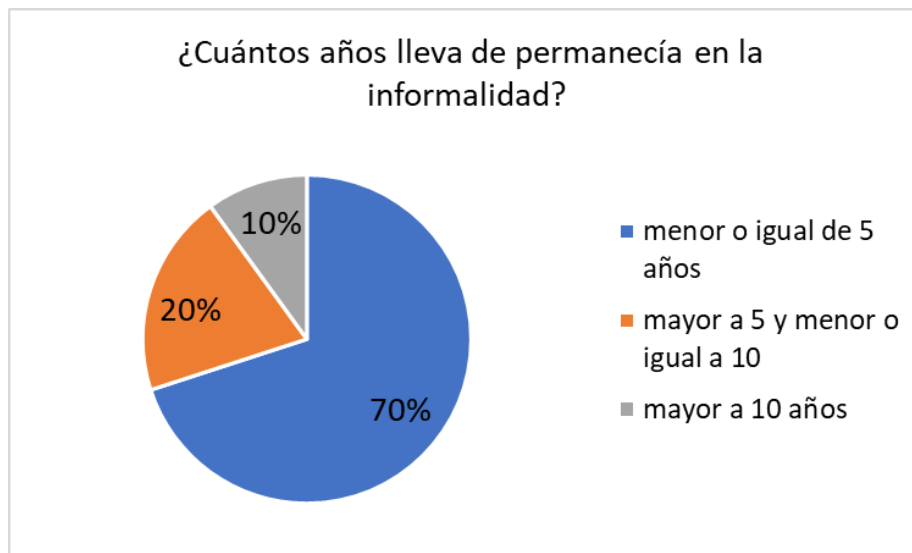
En la siguiente figura queda en evidencia qué más del 95% de la población encuestada son emprendedores pertenecientes de la misma ciudad de Tingo María, y menos del 5% de la población pertenece al distrito de José Crespo y castillo ciudad Aucayacu.

4.2 Informalidad (Y)

4.2.1 Años de permanencia en la informalidad

Figura 5

Años de permanencia de las personas encuestadas en la ciudad de Tingo María.

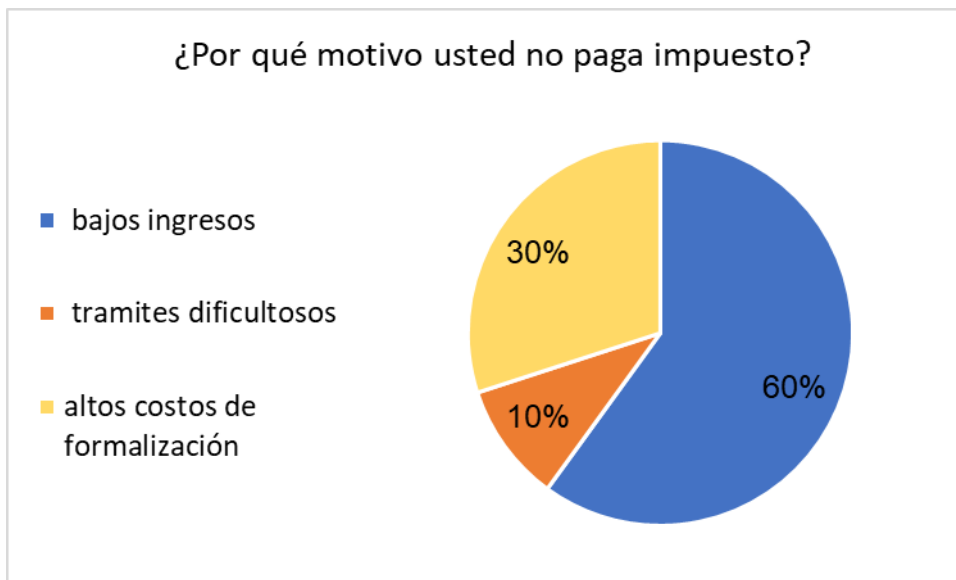


Se observa en la figura 6 que menos del 80% de los emprendedores de la ciudad de Tingo María llevan en la informalidad 5 años a menos como menos, el 30% lleva más de 5 años y menos o igual a 10 años de ser informales y solo el 10% de la población lleva más de 10 años siendo informal. Este resultado nos dice que en su mayoría o por qué no decir en su totalidad los pequeños emprendimientos de la ciudad de Tingo María son informales.

4.2.2 Motivo por la cual no pagan impuestos

Figura 6

Motivo por la cual las personas encuestadas no pagan impuesto

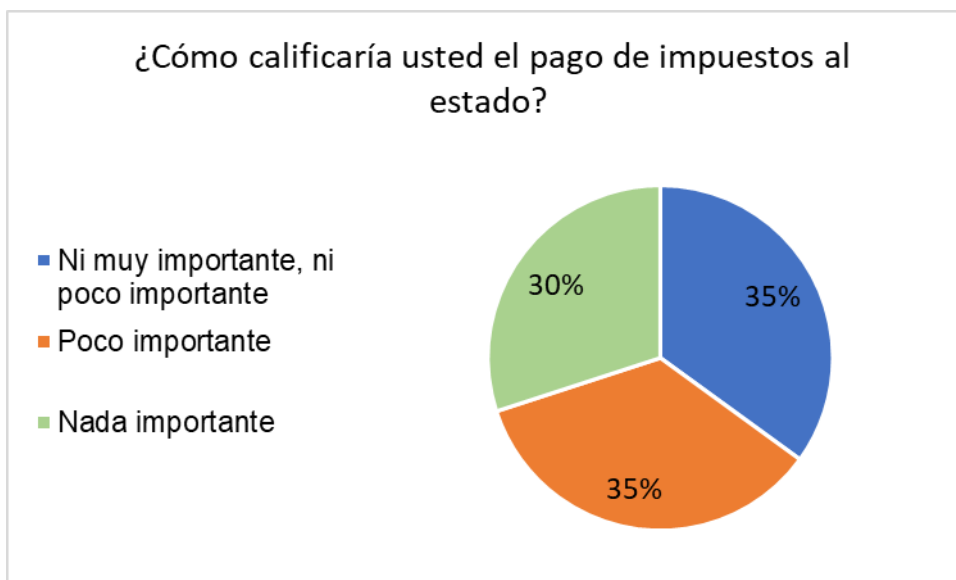


Cómo se puede apreciar en el ítem número 7, el motivo por el cual los emprendedores no paga impuestos al estado es por bajos ingresos que tienen de sus pequeños emprendimientos (60%), una de las causas secundarias por la cual los emprendedores no pagan impuestos (30%) es por los altos costos de formalización y el 10% de los emprendedores respondieron que el motivo por el cual no pagan impuestos son los trámites dificultosos.

4.2.3 Pago de impuesto

Figura 7

Calificación de las personas encuestadas por pagar impuestos en la ciudad de Tingo María.

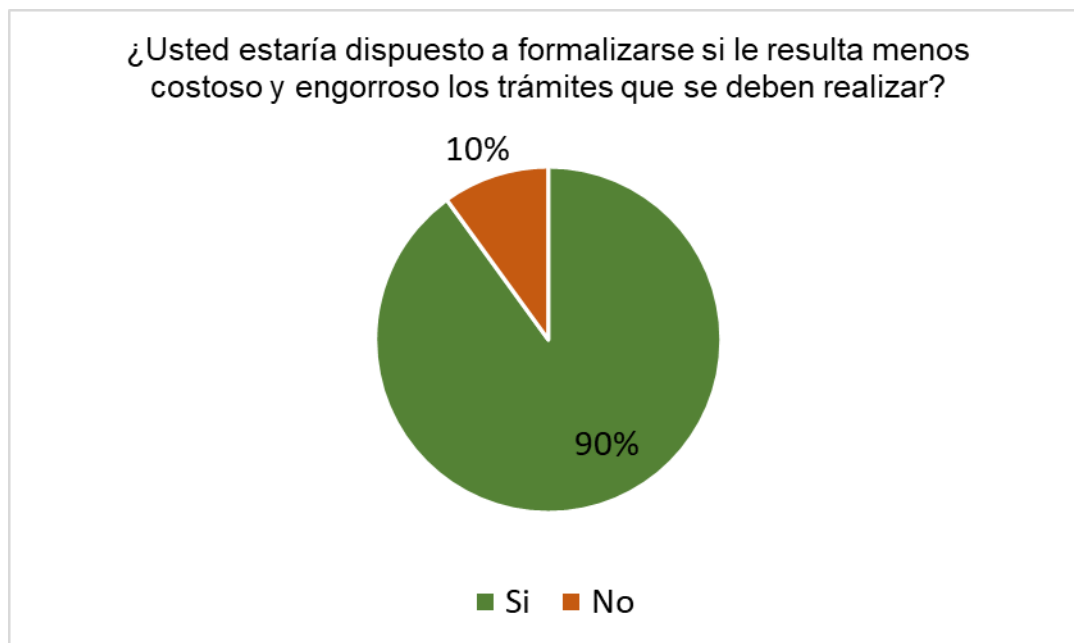


En la siguiente figura se puede apreciar más del 30% de los emprendedores encuestados califica el pago de impuesto como poco importante. De igual modo 35% de la población encuestada afirma el pago de impuesto como ni muy importante, ni poco importante y el 30% califica el pago de impuestos como nada importante. Esto sin duda alguna es un resultado alarmante para el progreso de la comunidad ciudadana y de los mismos emprendedores.

4.2.4 Disposición a pagar impuesto

Figura 8

Disposición de las personas encuestadas si estarían dispuestos a pagar impuestos en la ciudad Tingo María.

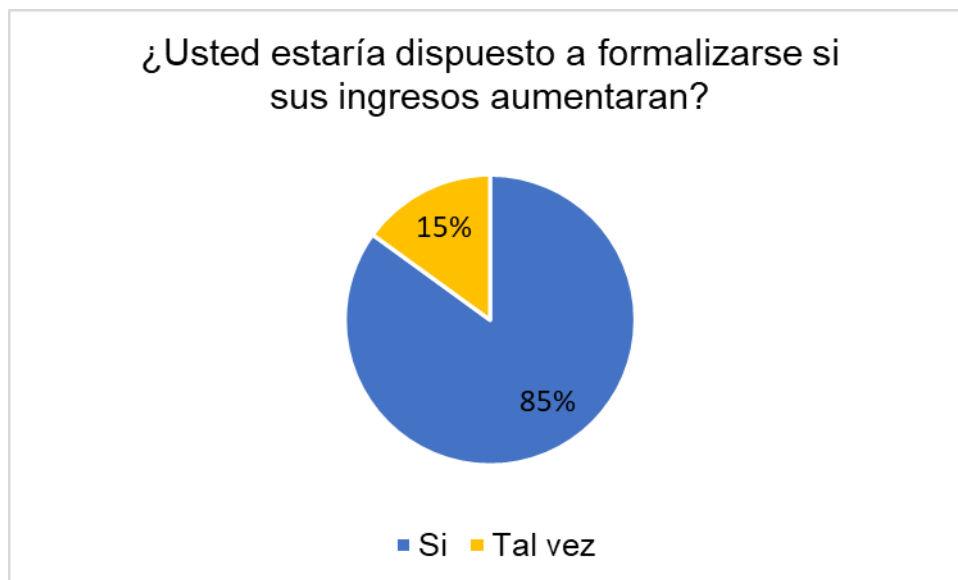


Como se puede observar en la siguiente figura el 90% de los encuestados respondieron afirmativamente que sí estarían dispuestos a formalizarse si resultan menos costosos y engorrosos los trámites que conlleva a ser formal. Por otro lado, un 10% de la población encuestada respondió negativamente que no estarían dispuestos a formalizarse aun así sean menos costosos y engorrosos los trámites.

4.2.5 Disposición a ser formal si los ingresos suben

Figura 9

Disposición a ser formales de las personas encuestadas si los ingresos suben en la ciudad de Tingo María.

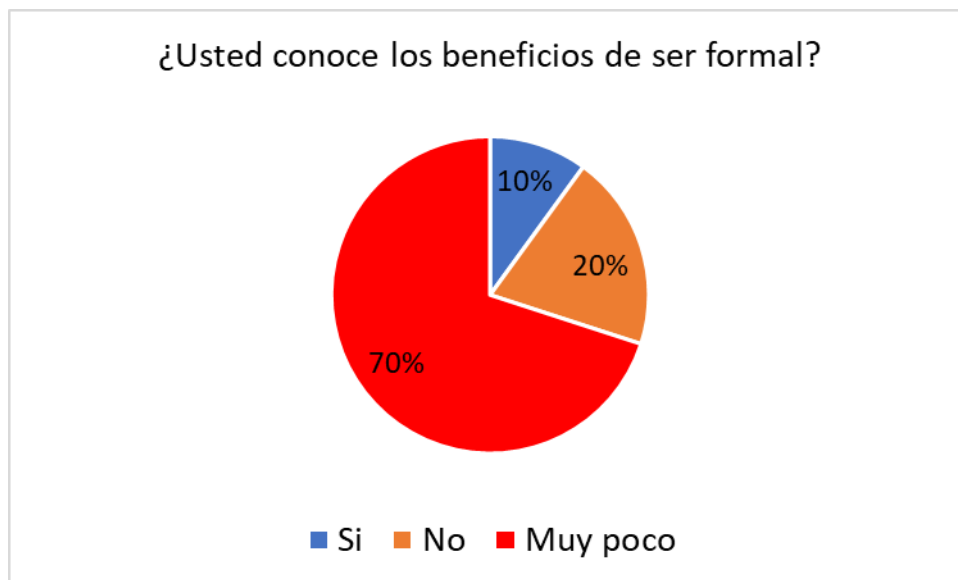


En este punto se les preguntó a los pequeños emprendedores si estarían dispuestos a formalizarse si sus ingresos aumentarían por lo que el 85% de ellos respondieron afirmativamente que sí estarían dispuestos, Por otro lado, solo el 15% de ellos respondió que tal vez sí estaría dispuestos a formalizarse si sus ingresos aumentaron por lo que podríamos decir qué nivel de ingreso es un punto clave para que los pequeños emprendedores tiendan a formalizarse.

4.2.6 Beneficios de ser formal

Figura 10

Conocimientos de las personas encuestadas sobre los beneficios de ser formal en la ciudad de Tingo María.



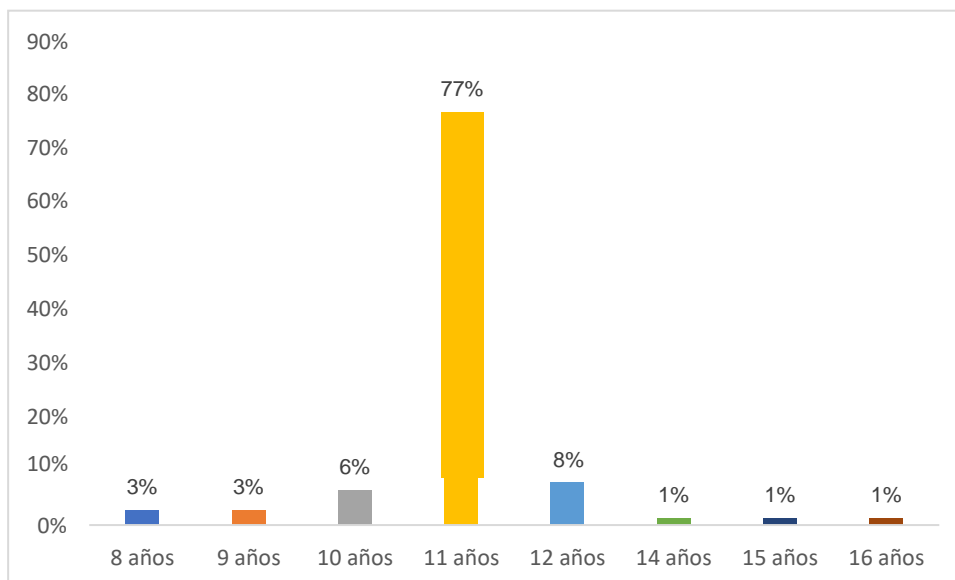
En la siguiente figura se hace énfasis sobre la cultura tributaria por lo que la población encuestada (pequeños emprendedores que Tingo María), el 70% respondió que conoce muy poco el beneficio de ser formal o lo que conlleva a la formalidad, el 20% de la población respondió que no conoce y solo el 10% de los emprendedores de la ciudad de Tingo María respondieron que sí tienen conocimiento de ser formal y aun así no lo son.

4.3 Educación

4.3.1 Grado de estudio de los emprendedores

Figura 11

Histograma de años de educación de las personas encuestadas en la ciudad de Tingo María.



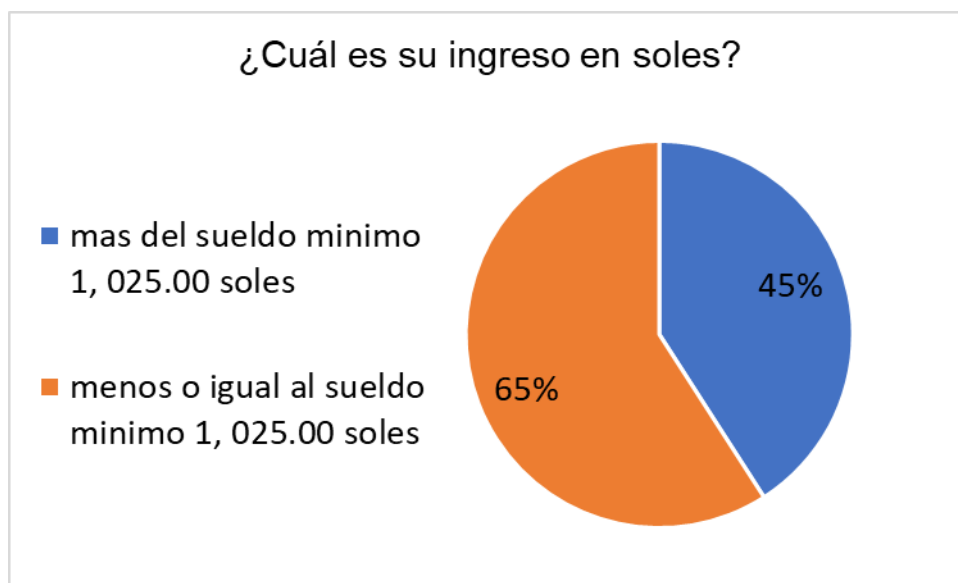
A la pregunta ¿cuántos años tiene educación contando a partir de primaria?, lo que más resalta en la población encuestada es que el 77% tiene secundaria completa, mientras que el 12% cuenta con primaria incompleta y tan solos el 11% cuenta con estudios superiores.

4.4 Ingreso en soles

4.4.1 Ingreso de los pequeños emprendimientos

Figura 12

Ingreso de las personas encuestadas en la ciudad de Tingo María.

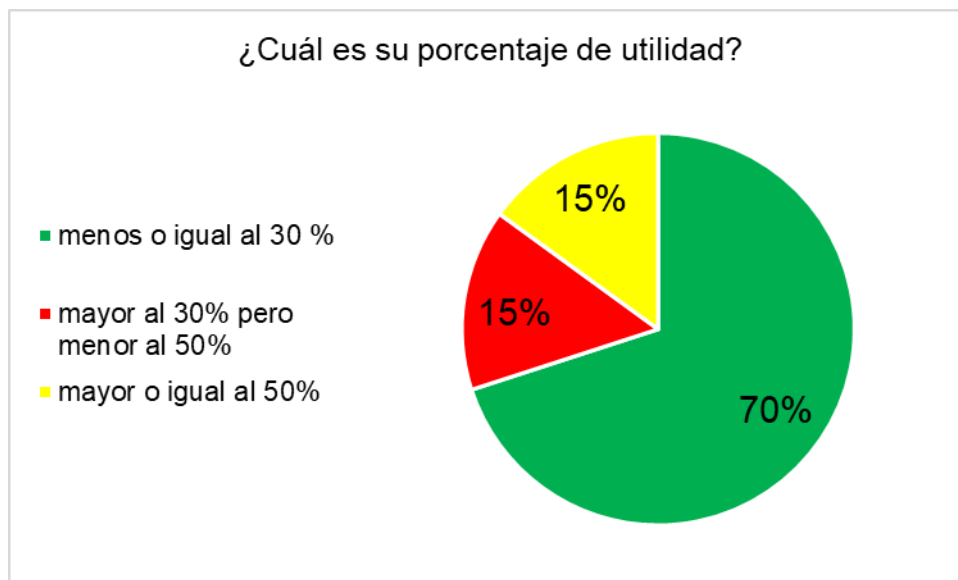


De acuerdo con la siguiente figura, la población encuestada, el 65% de ellos solo llega alcanzar hasta el sueldo mínimo de 1250 soles coma y sin embargo un poco más del 40% de la población encuestada pasa del sueldo mínimo.

4.4.2 Porcentaje de utilidad

Figura 13

Porcentaje de utilidad que generan los emprendimientos de las personas encuestadas en la ciudad de Tingo María.



De acuerdo con esta figura, el 70% de la población encuestada tiene un porcentaje de utilidad de sus emprendimientos menos o igual al 30%, y un 30% de personas encuestadas alcanza mayor al 30% de utilidad.

4.5 Contraste de hipótesis

4.5.1 Hipótesis.

Las causas principales de la informalidad en los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María es el grado de instrucción y el nivel de ingresos de los emprendedores

Variables e Indicadores

a. Variable dependiente Y

Y = informalidad (cuantitativo continuo)

Indicadores de la variable dependiente Y

Y₁ = tiempo de permanecía en ser informal

b. Variable independiente X1.

X₁ = el grado de instrucción de los emprendedores.

Indicadores de la variable independiente X1

X_{1.1} = años de escolaridad

c. Variable independiente X2.

X₂ = el nivel Ingresos.

Indicadores de la variable independiente X2

X_{2.1} = el nivel de utilidad de los emprendedores en soles

X_{2.2} = porcentaje de utilidad

4.5.2 Modelo de la Investigación

El modelo que explica la informalidad de los pequeños emprendimientos de la ciudad de Tingo María es el siguiente

Modelo econométrico

Se propuso un modelo de Regresión Lineal Múltiple.

$$Y_1 = b_0 - b_1X_{11} - b_2X_{22}$$

$$TPI = b_0 - b_1ESC - b_2 UTILIDAD$$

Donde:

Y_1 = tiempo de permanecía en ser informal

$X_{1.1}$ = años de escolaridad

$X_{2.2}$ = porcentaje de utilidad

b_0 = Intercepto o Constante

b_1, b_2 = Parámetros de comportamiento del modelo

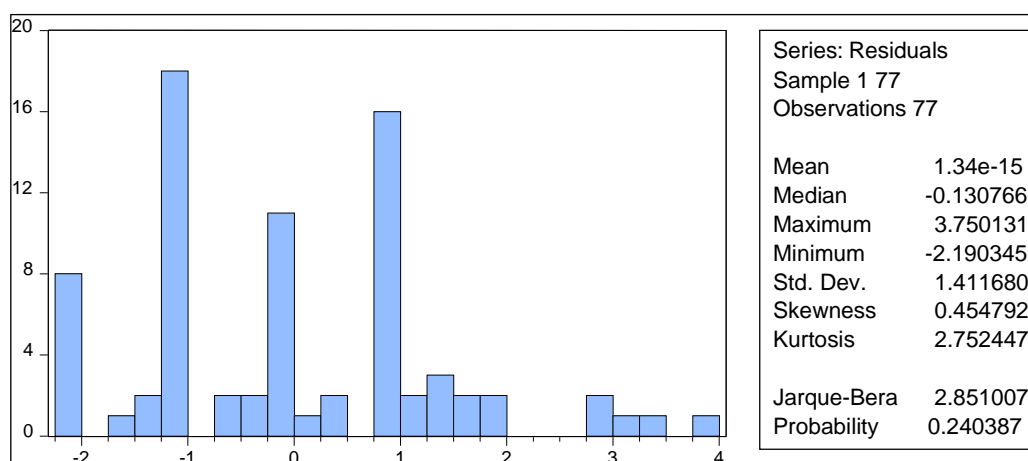
Tabla 2

Regresión estadística

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	16.03669	1.777261	9.023261	0.0000
ESC	-0.119104	0.221398	-0.537962	0.5922
UTILIDAD	-21.19158	2.380192	-8.903305	0.0000

R-squared	0.708557	Mean dependent var	3.592208
Adjusted R-squared	0.700680	S.D. dependent var	2.614925
S.E. of regression	1.430629	Akaike info criterion	3.592288
Sum squared resid	151.4558	Schwarz criterion	3.683605
Log likelihood	-135.3031	Hannan-Quinn criter.	3.628814
F-statistic	89.95445	Durbin-Watson stat	0.807847
Prob(F-statistic)	0.000000		

Después de la regresión, se verificó la normalidad de los datos. La Figura 14 presenta las estadísticas de prueba de Jarque y Bera sobre términos de probabilidad; dado que el resultado es $(0,24) > 0,05$, cumple con el supuesto de normalidad por el cual los errores se distribuyen normalmente.

Figura 14*Prueba de Normalidad*

Para comprobar si la varianza de los errores es constante en todas las observaciones realizadas se realizó la prueba de heteroscedasticidad de White.

Tabla 3*Prueba de Heteroscedasticidad: White: Prueba de White*

F-statistic	1.688443	Prob. F (5,71)	0.1486
Obs*R-squared	8.182684	Prob. Chi-Square (5)	0.1465
Scaled explained SS	6.622054	Prob. Chi-Square (5)	0.2503

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	20.03720	20.01522	1.001098	0.3202
ESC^2	-69.55936	46.41861	-1.498523	0.1384
ESC*UTILIDAD	8.842463	7.984942	1.107392	0.2719
ESC	-27.48701	59.54037	-0.461653	0.6457
UTILIDAD^2	-0.106900	0.391935	-0.272748	0.7858
UTILIDAD	-2.043244	5.567560	-0.366991	0.7147

R-squared	0.106269	Mean dependent var	1.966958
Adjusted R-squared	0.043330	S.D. dependent var	2.620935
S.E. of regression	2.563524	Akaike info criterion	4.795361
Sum squared resid	466.5874	Schwarz criterion	4.977995
Log likelihood	-178.6214	Hannan-Quinn criter.	4.868413
F-statistic	1.688443	Durbin-Watson stat	1.559423
Prob(F-statistic)	0.148558		

Dado la tabla 2, los datos no presentan problemas de heteroscedasticidad debido a que la probabilidad de Chi cuadrado de las observaciones es mayor a 0.05.

4.6 Análisis de indicadores estadísticos.

a. Prueba de bondad de ajuste o Coeficiente de determinación

a.1 Coeficiente de determinación (R^2)

El coeficiente de determinación $R^2= 0.708$, lo que indica que el 70.8% de los resultados de informalidad se deben a los años de escolaridad de los emprendedores y al ingreso de los emprendedores.

a.2. Prueba de relevancia global

según el cuadro anterior el programa estadístico EView nos da el valor de F_c , el cual es:

- Hipótesis nula ($H_0: \beta_n = 0$)

Si se cumple la hipótesis, se afirma que las variables independientes no son significativas en la informalidad de la ciudad de Tingo María.

- Hipótesis alternante ($H_a: \beta_n \neq 0$)

Si se cumple la hipótesis, se afirma que las variables independientes si son significativas en la informalidad de la ciudad de Tingo María.

$$F_c = 89.95445$$

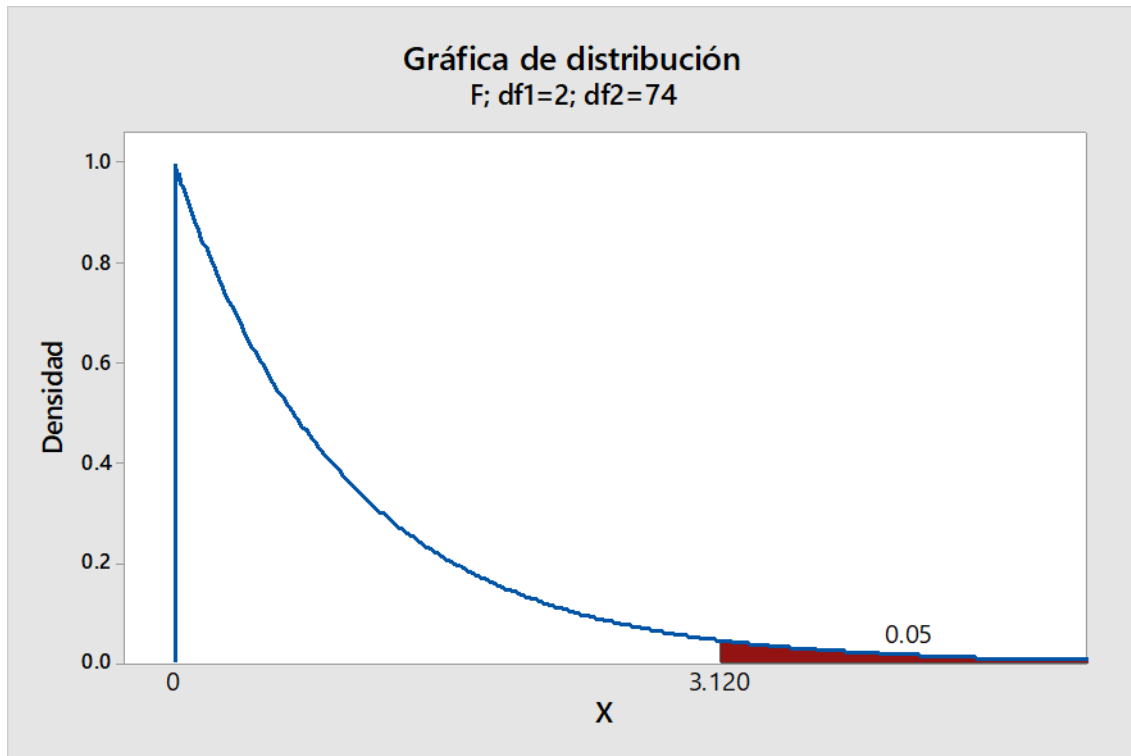
Ahora, hallamos el F_t .

$$F_t = [(k-1), (n-k), \alpha]$$

$$F_t = [2, 74, 0.05]$$

$$F_t = 3.120$$

Figura 15
Distribución F de Fisher teórico



Como el $F_c > F_t$, entonces aceptamos la hipótesis y el modelo que se ha planteado.

Entonces, a un 5% de significancia, las variables se explican entre sí.

b. Prueba de relevancia individual

Prueba de T-Student (T_c y T_t)

En el análisis individual, se comprueba si los resultados de las variables constantes y explicativas son significativos. Básicamente, se utilizan los valores de T_c (estadísticos) calculados para las variables constantes y explicativas, luego se comparan con el valor de T tabular (T_t), y se prueba la siguiente hipótesis:

$H_0: \beta_i = 0$ (Si se cumple la hipótesis, se afirma que las variables independientes NO son significativas en la informalidad de la ciudad de Tingo María)

$H_a: \beta_i \neq 0$ (Si se cumple la hipótesis, se afirma que las variables independientes SI son significativas en la informalidad de la ciudad de Tingo María)

$\alpha = 5\% = 0.05$, se trabaja con 2 colas

Según el cuadro de regresión que se obtuvo, tenemos la T calculada (T_c) de los indicadores:

T_c de la constante (C): 9.023261

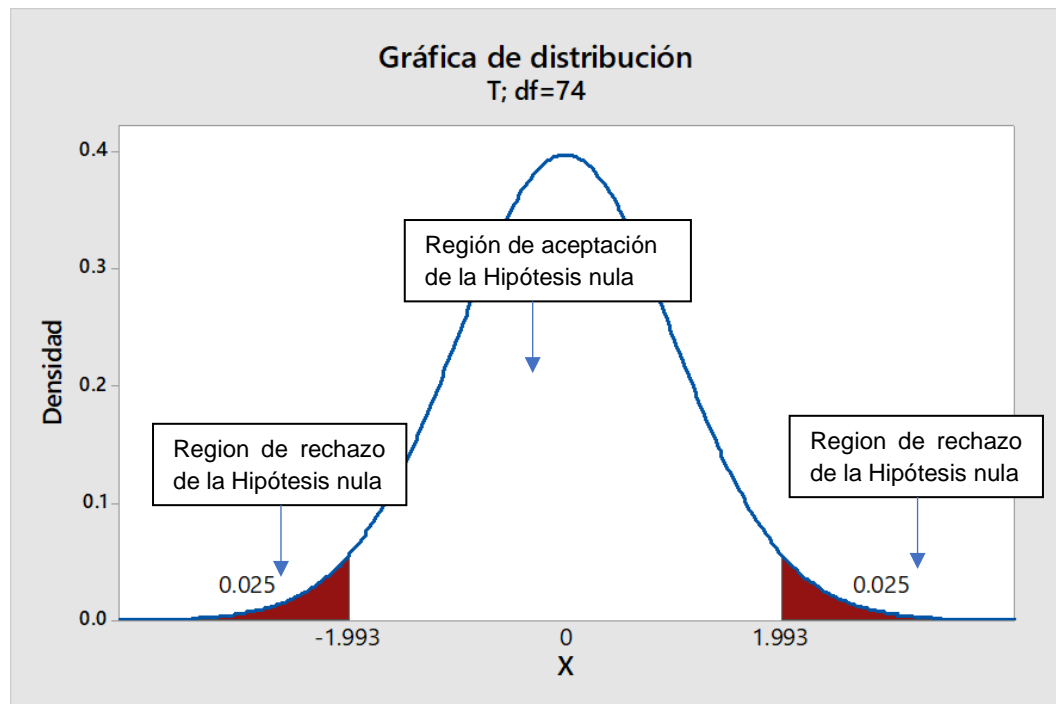
T_c de los años de estudio (ESC): - 0.537962

T_c de la utilidad (UTILIDAD): -8.903305

El T tabulado (T_t) = (74, 0.05), entonces, $T_t = \pm 1.993$

Figura 16

Distribución t de Student teórico



Los resultados muestran que la constante (C) es significativa, porque posee un $T_c = 9.023261 > T_t = 1.993$, los años de estudio (X_1) tiene una influencia no significativa en los años de informalidad, porque posee un $T_c = -0.537962 > T_t = -1.993$ y la utilidad de los emprendedores (X_2) tiene una influencia significativa porque $T_c = -8.903305 < T_t = -1.993$

CAPÍTULO V: DISCUSIÓN DE RESULTADOS

5.1. Interpretación de los resultados

Dado el modelo: Años de Informalidad = 16.03 - 0.11 ESC - 21.19 UTILIDAD.

La variable que tuvo una mayor influencia significativa al 5% es la utilidad que generan los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María. El parámetro de la utilidad es $X_2 = -21.19$, entonces un aumento del 1% de utilidad, disminuye la informalidad en 0.21 años.

El parámetro C tiene una sencilla interpretación. Son los años de informalidad de los pequeños emprendedores, si los años de escolaridad y la utilidad fueran igual a cero. El parámetro C o intercepto es altamente significativo lo cual denota que existe otros factores que pueden influir en el modelo de los años de informalidad. A pesar de que los años de escolaridad tiene una influencia negativa en los años de informalidad no es significativa en el modelo; un año de escolaridad disminuye la informalidad en 0.11 años. Entonces para la gran parte de los emprendimientos que ellos elaboran tales como bisutería artesanal, venta de chocolate y café de la zona, así como postres artesanales, basta con los años de educación básica regular. Lo que si influye significativamente en la disminución de la informalidad son las ganancias o utilidades que generan los emprendimientos.

5.2. Comparación con otros resultados

(Rodríguez & Alvarado, 2023) Estos resultados se asemejan a su estudio, el cual señala que un 27% de los empresarios están dispuestos a transitar a la formalidad. En la medida que el monto de la inversión inicial proveniente de la utilidad se incrementa, la preferencia por la informalidad disminuye. Asimismo, el efecto de la pos - pandemia de COVID-19 de los pequeños emprendimientos, ha sido relativamente mayor y más nefasto a diferencia de las actividades formales. La disminución de sus utilidades, la desaparición de sus ahorros entre otros fueron los más recurrentes para profundizarse en la informalidad (Vickey, Derick, & FOURIE, 2022). Existe otros autores tales (Pedroni, Pesce, & Briozzo, 2021) en el cual señalan que la informalidad está determinada por elementos estructurales

(características de la empresa y del empresario) y ambientales (corrupción, burocracia, impuestos, etc.)

CONCLUSIONES

1. Se determinó que las causas esenciales de la informalidad en los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María son los años de escolaridad y la utilidad, que son validadas empíricamente mediante la evaluación econométrica en el nivel cuantitativo.
2. Los rasgos de los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María que menos del 40% de la población encuestada es de sexo masculino, por otro lado, más del 60% de los emprendedores encuestados son mujeres, los rubros dentro de los cuales la que más destaca con más del 25% de los emprendimientos encuestados es bisutería artesanal, siguiendo con más del 20% de los encuestados se dedican a chocolate y café de la misma zona, menos del 20% son pequeños emprendimientos de postres artesanales, el 10% de la población se dedica a plantas y flores, el rubro de miel artesanal y arte conceptual están con el 5%. El 50% de los encuestados están en un rango de 30 a 45 años de edad, el 40% tiene la edad hasta 30 años o menor que ella y por último el 10% de la población encuestada entre los emprendedores tienen la edad de 45 años a más.
3. Uno de los factores relevantes por la cual el crecimiento de la informalidad en los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María es la ganancia neta de los pequeños emprendedores. Un aumento del 1% de utilidad, disminuye la informalidad en 0.21 años.
4. En referencia al ingreso, el 65% de ellos solo llega a alcanzar hasta el sueldo mínimo de 1250 soles como y sin embargo un poco más del 40% de la población encuestada pasa del sueldo mínimo y el porcentaje de utilidad que el 70% de la población encuestada tiene un porcentaje de utilidad de sus emprendimientos menos o igual al 30%, y un 30% de personas encuestadas alcanza mayor al 30% de utilidad.

RECOMENDACIONES

1. Dado que la utilidad es un factor determinante para disminuir la informalidad de los pequeños emprendimientos, es necesario que el Ministerio de la Producción organice y capacite a los pequeños emprendedores en temas de costos y planes de negocio.
2. La Municipalidad provincial de Leoncio Prado debe realizar labores sobre educación tributaria de parte de las entidades financieras con el propósito de reducir la tasa de informalidad por parte de los pequeños emprendimientos.
3. Identificar y evaluar otros factores que pudieran determinar el incremento de la informalidad en la ciudad de Tingo María, con la finalidad de poner atención en dichos factores para disminuir la tasa de informalidad y se mantiene las condiciones de vida de los emprendedores.
4. Realizar estudios categorizando los niveles de ingresos de los emprendedores y también considerando factores como la distancia hacia Superintendencia Nacional de Administración Tributaria (SUNAT), ya que muchas personas viven alejadas de la ciudad de Tingo María y consideran una variable que incrementa la tasa de crecimiento de la informalidad y de la misma forma a cuanto al tiempo que disponen los emprendedores para realizar los trámites.

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

1. Vickey, D., Derick, B., & FOURIE, A. (2022). Fue malo, muy, muy malo". El efecto de COVID-19 en los vendedores ambulantes informales en el centro de Ciudad del Cabo. *Tydskrif vir Geesteswetenskappe*, 62(2). doi:10.17159/2224-7912/2022/v62n2a3.
2. Aguirre, A., & Silva, O. (2019). Evasión tributaria en los comerciantes de abarrotes ubicados en los alrededores del mercado mayorista del distrito de Trujillo. (*tesis para el grado de contador*). Universidad Privada Antenor Orrego, Trujillo. Obtenido de https://repositorio.upao.edu.pe/bitstream/20.500.12759/145/1/AGUIRRE_ANICLAUDIA_EVASION_TRIBUTARIA_COMERCIANTES.pdf
3. Barragán, P. (2021). *MAGNITUD DE LA ECONOMÍA INFORMAL EN EL PERÚ Y EL MUNDO* (Vol. VII). Lima: Gestión En El Tercer Milenio. doi:<https://doi.org/10.15381/gtm.v7i14.9791>
4. Cajaleon, E. (2020). LA INFORMALIDAD DE LAS MYPES Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL DISTRITO DE LA UNIÓN – DOS DE MAYO –HUÁNUCO 2017. (*Tesis de licenciatura*). Huniversidad de Huanuco, Húanuco. Obtenido de <http://repositorio.udh.edu.pe/handle/123456789/774;jsessionid=02CE3A4148C0F66F8514141C623E2A72>
5. Cañari, A. (11 de junio de 2022). *Universidad San Ignacio de Loyola*. Obtenido de blogs Universidad San Ignacio de Loyola.: <https://blogs.usil.edu.pe/facultad-derecho/relaciones-internacionales/pymes-peruanas-importancia-internacionalizacion#:~:text=En%20el%20contexto%20econ%C3%B3mico%20del,el%20desarrollo%20sostenible%20del%20pa%C3%ADs.>
6. Cárdenas, J. (2015). *Constitución y formalización del ministerio de la producción*. Obtenido de Ministerio de la producción: <http://www2.produce.gob.pe/RepositorioAPS/3/jer/-1/I/>

taller/02%20Importancia%20del%20establecimiento%20de%20MYPES%20de%20a
cuicultura.pdf

7. Daniel, R. (2016). EL COMERCIO INFORMAL Y LA BAJA RECAUDACIÓN FISCAL EN LA CIUDAD DE TINGO MARÍA 2016. (*Tesis para obtener el título de contador público*). Universidad de Huánuco, Tingo María, Perú. Obtenido de file:///C:/Users/User/Downloads/inforalidad%20tesis.pdf
8. de Soto, H. (2001). El ministerio del capital. *informalidad* , 277-288. Obtenido de Dialnet-HernandoDeSotoElMisterioDelCapital-5054039.pdf
9. Delgado, F., & Mendieta, C. (2015). LA INFORMALIDAD Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LAS MYPES EN EL DISTRITO DE ACOBAMBA. (*TESIS PARA OPTAR EL GRADO DE LICENCIATURA*). UNIVERSIDAD NACIONAL DE HUANCAVELICA, HUANCAVELICA. Obtenido de <http://repositorio.unh.edu.pe/bitstream/handle/UNH/53/TP%20-%20UNH%20ADMIN.%200051.pdf?sequence=1>
10. Duarte, F. (2019). Contabilidad y Negocios. *Emprendimiento, empresa y crecimiento empresarial. II*, págs. 46-56. Lima: Departamento Académico de Ciencias Administrativas. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/2816/281621764007.pdf>
11. Editorial Etecé. (13 de Junio de 2022). *Emprendimiento Concepto*. Obtenido de concepto: <https://concepto.de/emprendimiento/>
12. Feisten, S. (2000). Regulación laboral y sus efectos en el empleo informal. *INFORMALIDAD* , 139-149. doi:<https://doi.org/10.1111/j.1564-9148.2007.00016>.
13. Gómez, L. (2020). La informalidad en la economía, algo incuestionable. *Investigacion*. Universidad de Medellín, Medellín. Obtenido de http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0120-63462007000100004

14. INEI. (2019). La informalidad es el principal factor que limita el crecimiento de las empresas. *Oficina Técnica de Difusión* (págs. 1-4). Lima: Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI). Obtenido de <https://m.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/noticias/nota-de-prensa-n140-2016-inei.pdf>
15. Institutu de profesores Artigas. (5 de Junio de 2022). *SISTEMATIZACIÓN DE RECURSOS BIBLIOGRÁFICOS*. Obtenido de SISTEMATIZACIÓN DE RECURSOS BIBLIOGRÁFICOS: EMINARIO ESPACIO INTERDISCIPLINARIO: <http://www.anep.edu.uy/ipa-fisica/document/material/primero/2008/espacio/ei2011rb.pdf>
16. Leon, M., & Zamudio, A. (2019). Gestión de Formalización empresarial de los Comerciantes de las galerías Don Alfonso, Arequipa – 2019. (*Para obtener el Grado Académico de Bachiller en Administración de Empresas*). Universidad Tecnológica del Perú, Arequipa. Obtenido de https://repositorio.utp.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12867/2631/Maryori%20Leon_Alisson%20Zamudio_Trabajo%20de%20Investigacion_Bachiller_2019.pdf?sequence=1&isAllowed=y
17. Lewis, A. (1954). *Economic Development with Unlimited Supplies of Labor*. Mexico: Routledge; Edición Revised ed. Obtenido de <https://www.un.org/en/chronicle/article/w-arthur-lewis-pioneer-development-economics#:~:text=Arthur%20Lewis'%20best%2Dknown%20contribution,of%20unlimited%20supplies%20of%20labour.>
18. Loayza, N. (12 de Enero de 2019). *Causas y consecuencias de la informalidad en el Perú*. Obtenido de Banco Central de Reservas del Perú: <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Revista-Estudios-Economicos/15/Estudios-Economicos-15->

25. Banco Mundial. (2008). *INFORMALIDAD: ESCAPE Y EXCLUSIÓN*.
26. Banco Mundial. (2021). *Formalizar la informalidad tras la pandemia en América Latina*. <https://www.bancomundial.org/es/news/feature/2022/01/10/informalidad-tras-pandemia-america-latina>
27. Blanchflower, D. G. (2000). Self-employment in OECD countries. *Labour Economics*, 7(5), 471–505. [https://doi.org/10.1016/S0927-5371\(00\)00011-7](https://doi.org/10.1016/S0927-5371(00)00011-7)
28. Calderón-Madrid, A. (2000). *Job Stability and Labor Mobility in Urban Mexico: A Study Based on Duration Models and Transition Analysis*. www.iadb.org/res/32.htm.
29. Cea, S., & Ignacia Contreras, M. (2002). *Transiciones Laborales: Evidencia para Datos de Panel * Diciembre 2008*.
30. ENAHO. (2020). *INFORMALIDAD EN EL PERÚ: SITUACIÓN Y PERSPECTIVAS*. <https://www.comexperu.org.pe/articulo/informalidad-en-el-peru-situacion-y-perspectivas>
31. García Cruz, G. A. (2011). Determinantes macro y efectos locales de la informalidad laboral en Colombia. *Sociedad y Economía*, 21, 69–98. http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1657-63572011000200004&lng=en&nrm=iso&tlng=es
32. García, M. L. S., & Duarte, P. D. P. (2021). Los microempresarios mexicanos informales más visibles en 2016, una cuestión de escape y exclusión. *Acta Universitaria*, 31, 1–27. <https://doi.org/10.15174/AU.2021.3110>
33. Gomes, D. B. P., Iachan, F. S., & Santos, C. (2020). Labor earnings dynamics in a developing economy with a large informal sector. *Journal of Economic Dynamics and Control*, 113. <https://doi.org/10.1016/J.JEDC.2020.103854>
34. Maloney, W. F. (1998). *Are Labor Markets in Developing Countries Dualistic?* - *William Francis Maloney - Google Libros*. [https://books.google.es/books?hl=es&lr&id=cMNStv-JK-8C&oi=fnd&pg=PA1&dq=Maloney,+W.F.+\(1998\),+\"Are+Labor+Markets+in+Developing+Countries+Dualistic?\",+World+Bank+Policy+Research+Working+Paper+Series,+](https://books.google.es/books?hl=es&lr&id=cMNStv-JK-8C&oi=fnd&pg=PA1&dq=Maloney,+W.F.+(1998),+\)

- núm.+1941,+Washington,+Banco+Mundial&ots=xD_VsoXURX&sig=
35. María José Bernal Gaviria. (2022). Informalidad: definiciones, causas y propuestas. *Informalidad*, 39. [https://repository.eafit.edu.co/server/api/core/bitstreams/8b71f20b-780b-47fb-a243-c61f40c51b63/content#:~:text=Según Ulyssea \(2020\)%2C la,el contexto que enfrentan respectivamente.](https://repository.eafit.edu.co/server/api/core/bitstreams/8b71f20b-780b-47fb-a243-c61f40c51b63/content#:~:text=Según Ulyssea (2020)%2C la,el contexto que enfrentan respectivamente.)
 36. Narváez Zurita, C. I., Erazo Álvarez, J. C., Narváez Zurita, C. I., & Erazo Álvarez, J. C. (2022). Sector informal de textiles y confecciones: un análisis de las competencias laborales. *Revista Universidad y Sociedad*, 14(1), 673–688. http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202022000100673&lng=es&nrm=iso&tlng=es
 37. Perry, G. (2008). “*Informalidad: escape y exclusión*” de Guillermo Perry et al *Sociedad y Economía No “Informalidad: escape y exclusión” de Guillermo Perry et al.*
 38. Torres, R. M. S., Murillo, L. D. M., & Cifuentes, L. A. M. (2022). Labor informality and monetary and multidimensional poverty in Bogota and the Metropolitan Area. *Problemas Del Desarrollo*, 53(208), 31–63. <https://doi.org/10.22201/IIEC.20078951E.2022.208.69754>
 39. Vickey, D., Derick, B., y FOURIE, A. (2022). Fue malo, muy, muy malo". El efecto de COVID-19 en los vendedores ambulantes informales en el centro de Ciudad del Cabo. *Tydskrif vir Geesteswetenskappe*, 62(2). [https://doi.org/10.17159/2224-7912/2022/v62n2a3.](https://doi.org/10.17159/2224-7912/2022/v62n2a3)

ANEXOS

Anexo 1: Instrumento de recolección de datos.

Encuesta

Sr. emprendedor, el cuestionario tiene como objetivo conocer la informalidad de los pequeños emprendimientos en la ciudad de Tingo María. La información brindada es exclusivamente para trabajo de tesis de la especialidad de Ciencias Económicas.

DATOS PERSONALES

1. ¿Tipo de negocio y/o emprendimiento a la que se dedica?
2. ¿Cuál es su género?
 - a) Masculino
 - b) Femenino
3. ¿Cuánto es su Edad?
.....
4. ¿Cuál es su estado civil?
 - a) Soltero ()
 - b) Casado ()
 - c) Conviviente ()
 - d) Viudo ()
 - e) Divorciado ()
5. ¿Cuál es su lugar de procedencia?
Departamento
Provincia
Distrito

CULTURA TRIBUTARIA (Y)

6. ¿Cuántos años lleva de permanecía en la informalidad?
.....
7. ¿Por qué motivo usted no paga impuesto?
 - a. bajos ingresos
 - b. tramites dificultosos
 - c. altos costos de formalización
 - d. desconocimiento
 - e. Otro () especifique.....
8. ¿Cómo calificaría usted el pago de impuestos al estado?
 - a) Muy importante

- b) Importante
- e) Ni muy importante, ni poco importante
- d) Poco importante
- e) Nada importante

9. ¿Usted estaría dispuesto a formalizarse si le resulta menos costoso y engorroso los trámites que se deben realizar?

- a) Si. b. No

10. ¿Usted conoce los beneficios de ser formal?

- a) Si b) No ...

11. ¿Usted estaría dispuesto a formalizarse si sus ingresos aumentaran?

- a) Si b) No

Variable X1

12. ¿Cuántos años tiene de educación contando a partir de primaria?

Años.....

Variable X2

13. ¿Cuál es su ingreso en soles?

.....

14. ¿Cuál es su porcentaje de utilidad?

.....

.....Muchas Gracias.....

Anexo 2: Trabajo de recolección de datos mediante encuesta





Anexo 3 Datos tabulados

N ^o	¿Tipo de negocio y/o emprendimiento a la que se dedica?	¿Cuál es su género?	¿Cuánto es su Edad (Años)?	¿Cuál es su estado civil?	¿Cuál es su lugar de procedencia?	Departamento	Provincia	Distrito	¿Cuántos años lleva de permanencia en la informalidad?	¿Por qué motivo usted no paga impuesto?	¿Cómo calificaría usted el pago de impuestos al estado?	¿Usted estaría dispuesto a formalizarse e si le resulta menos costoso y engorroso los trámites que se deben realizar?	¿Usted conoce los beneficios de ser formal?	¿Usted estaría dispuesto a formalizarse si sus ingresos aumentarían?	¿Cuántos años tiene de educación contando a partir de primaria?	¿Cuál es nivel de ingreso?	¿Cuál es su porcentaje de utilidad?
1	2	0	35	0	0	0	0	0	12	0	0	0	0	0	8	1000	0.2
2	0	1	36	1	0	0	0	0	10	1	1	1	1	0	9	1000	0.3
3	0	0	37	2	0	0	0	0	10	2	2	0	3	2	8	1000	0.3
4	0	0	38	3	0	0	0	0	10	1	3	0	3	2	9	1000	0.3
5	0	0	28	0	0	0	0	0	10	1	4	0	3	2	10	1000	0.3
6	0	0	29	0	0	0	0	0	8	1	4	0	3	2	10	800	0.4
7	2	0	30	0	0	0	0	0	8	1	4	0	3	2	10	1200	0.5
8	1	0	40	0	0	0	0	0	8	2	4	0	0	2	11	1000	0.4
9	2	0	41	0	0	0	0	0	7	1	4	0	3	1	11	1000	0.4
10	2	0	54	0	0	0	0	0	7	1	4	0	3	0	11	1000	0.5
11	2	0	43	0	0	0	0	0	7	1	4	0	3	0	11	800	0.5
12	2	0	44	0	0	0	0	0	7	1	2	1	3	0	11	1000	0.4
13	1	0	45	0	0	0	0	0	5	1	1	1	3	0	11	1000	0.5
14	1	0	48	0	0	0	0	0	5	1	2	1	0	0	11	700	0.5
15	4	0	49	0	0	0	0	0	5	2	2	1	3	0	11	1000	0.5
16	2	1	35	2	0	0	0	0	5	2	2	1	3	0	11	1200	0.5
17	0	1	36	2	0	0	0	0	5	2	2	1	3	0	11	1000	0.5
18	3	1	37	2	0	0	0	0	5	2	1	1	3	0	12	1000	0.6
19	1	1	38	2	0	0	0	0	5	2	2	1	3	0	11	1000	0.5

20	0	1	28	0	0	0	0	0	5	1	2	1	0	0	11	600	0.5
21	2	1	29	0	0	0	0	0	5	2	2	1	3	0	11	1000	0.45
22	0	0	30	0	0	0	0	0	4	1	2	1	3	0	11	1000	0.45
23	5	0	40	0	0	0	0	0	4	2	2	0	1	0	11	1000	0.5
24	2	1	41	2	0	0	0	0	4	2	1	0	1	2	11	1000	0.5
25	1	1	54	1	0	0	0	0	4	2	2	0	1	2	11	400	0.5
26	6	1	27	1	0	0	0	0	4	0	2	0	1	0	11	1000	0.5
27	0	0	44	1	0	0	0	0	4	0	2	0	1	0	11	1000	0.6
28	0	0	45	1	0	0	0	0	4	0	2	0	1	0	11	1000	0.5
29	2	1	48	1	0	0	0	0	3	2	3	0	1	0	11	1000	0.6
30	2	1	49	1	0	0	0	0	3	0	3	0	1	0	10	1250	0.5
31	2	1	35	1	0	0	0	0	3	0	3	0	1	0	11	1250	0.5
32	0	1	36	1	0	0	0	0	3	0	3	0	1	2	11	1250	0.45
33	0	0	37	0	0	0	0	0	3	0	3	0	1	2	11	1250	0.45
34	0	0	38	0	0	0	0	0	3	0	1	0	1	0	11	1250	0.6
35	1	1	25	0	1	0	0	1	3	0	3	1	1	0	11	1250	0.6
36	1	1	24	0	0	0	0	0	3	0	3	1	1	0	11	1000	0.6
37	1	0	30	0	0	0	0	0	3	0	3	1	1	0	11	1000	0.5
38	2	0	40	0	1	0	0	1	3	0	3	1	1	0	11	400	0.5
39	2	0	41	0	0	0	0	0	3	0	3	0	1	0	11	1000	0.5
40	0	0	20	0	0	0	0	0	3	2	3	0	1	0	11	1000	0.5
41	0	0	27	2	0	0	0	0	3	0	3	0	1	2	10	1000	0.5
42	1	0	40	2	1	0	0	1	3	0	3	0	1	2	11	1000	0.5
43	2	0	36	2	0	0	0	0	3	0	2	0	1	0	11	1250	0.6
44	2	0	22	2	0	0	0	0	3	1	2	0	1	0	11	1250	0.5
45	1	0	33	2	0	0	0	0	3	0	2	0	1	0	11	1250	0.5
46	0	0	26	2	0	0	0	0	3	1	2	0	1	0	11	1250	0.5

47	0	0	50	0	0	0	0	0	2.5	0	2	0	1	0	11	1250	0.6
48	1	1	28	0	1	0	0	1	2.5	0	2	0	1	0	11	1050	0.6
49	0	1	20	0	0	0	0	0	2.5	0	3	0	1	0	11	1000	0.5
50	0	0	27	2	0	0	0	0	2	0	3	0	3	0	11	750	0.6
51	0	0	40	2	0	0	0	0	2	0	3	0	3	2	11	1000	0.5
52	0	0	36	0	0	0	0	0	2	4	3	0	3	2	12	800	0.5
53	2	0	22	0	0	0	0	0	2	0	3	0	3	0	11	1000	0.5
54	2	1	33	2	0	0	0	0	2	0	3	0	3	0	11	800	0.5
55	2	1	26	1	0	0	0	0	2	4	2	0	3	0	11	1400	0.6
56	2	0	50	1	0	0	0	0	2	0	2	0	3	0	11	1000	0.5
57	2	1	28	2	0	0	0	0	2	0	2	0	3	0	11	1000	0.5
58	2	1	20	2	0	0	0	0	2	1	2	0	3	0	11	1000	0.55
59	2	0	27	1	0	0	0	0	2	1	2	0	0	0	11	900	0.55
60	1	0	40	0	0	0	0	0	2	1	3	0	3	0	11	1000	0.59
61	2	0	36	0	0	0	0	0	2	0	2	0	3	0	11	1000	0.6
62	4	0	22	1	0	0	0	0	2	0	2	0	3	0	11	1000	0.6
63	1	0	33	1	0	0	0	0	1.5	4	2	0	3	0	11	1000	0.6
64	2	0	26	1	0	0	0	0	1.5	0	2	0	3	0	11	1000	0.6
65	3	0	50	2	0	0	0	0	1	0	2	0	3	0	11	600	0.6
66	6	1	28	2	0	0	0	0	1	4	2	0	3	0	11	1000	0.7
67	2	1	20	1	0	0	0	0	1	1	2	0	1	0	11	1000	0.6
68	5	0	20	0	0	0	0	0	1	0	2	0	1	0	11	520	0.6
69	0	0	27	2	0	0	0	0	0.8	4	2	0	3	0	11	1000	0.7
70	5	0	40	2	0	0	0	0	0.8	0	2	0	3	0	11	1000	0.6
71	0	0	36	2	0	0	0	0	0.5	0	2	0	3	0	12	1000	0.6
72	2	0	22	2	0	0	0	0	0.5	0	2	0	3	0	12	1000	0.6
73	2	0	33	2	0	0	0	0	0.5	0	2	0	3	0	12	1000	0.65

74	1	1	26	2	0	0	0	0	0.5	0	2	0	3	0	12	1000	0.65
75	2	1	50	0	0	0	0	0	0.5	4	2	0	1	0	15	1000	0.65
76	2	1	28	0	0	0	0	0	0.5	0	2	0	1	0	14	450	0.7
77	3	0	20	0	0	0	0	0	0.5	0	2	0	0	0	16	520	0.8